



**Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования**

**«Иркутский государственный университет»
(ФГБОУ ВО «ИГУ»)**

**Международный институт экономики и лингвистики
Кафедра экономики и торговой политики**

ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

по дисциплине Б1.В.11 «Международная торговля»

направление подготовки– 38.03.06 «Торговое дело»

направленность (профиль) – «Расчетно-экономический»

Иркутск 2024

Одобрено
УМК МИЭЛ

Разработан в соответствии с ФГОС ВО
ФГОС ВО 38.03.06 «Торговое дело» (уровень бакалавриат), утвержденного приказом Министерства образования и науки Российской Федерации от «12» августа 2020 г. № 963, зарегистрированный в Минюсте России «25» августа 2020 г. № 59428

с учетом требований проф. стандарта
08.043 «Экономист предприятия», утвержденного приказом Министерства труда и социальной защиты Российской Федерации от 30 марта 2021 г. № 161н (зарегистрирован Министерством юстиции Российской Федерации 29 апреля 2021 г., регистрационный № 63289)
08.039 «Специалист по внешнеэкономической деятельности» (утвержденная приказом Министерства труда и социальной защиты Российской Федерации от 17 июля 2019 г. № 409н)

Председатель УМК *Крайнова Е.В., зам. директора по учебной работе,*
канд. филол. наук, доцент



Разработчик *Лапшин А.Н. доцент кафедры экономики и торговой политики, канд. фил. наук*

подпись

ПАСПОРТ ФОНДА ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ
по учебной дисциплине Б1.В.11 «Международная торговля»

Специальность 38.03.06 «Торговое дело»
Квалификация экономист предприятия

1. Компетенции (индикаторы компетенций), формируемые в процессе изучения дисциплины (3 курс, 2 семестр):

Индекс компетенции	Содержание компетенции	Индекс и содержание индикатора компетенций	Результаты обучения
<i>ПК-3</i>	Способен осуществлять подготовку к заключению внешнеторгового контракта	<i>ИДК ПК3.1</i> Формирует проект внешнеторгового контракта	Знает: алгоритмы проведения основных внешнеторговых операций. Умеет: использовать аналитический инструментарий проведения внешнеторговых операций. Владеет: методиками исследования международной торговли.
		<i>ИДК ПК3.2</i> Подготавливает процедуры подписания внешнеторгового контракта с контрагентом	Знает: основные формы международных контрактов, как по основной, так и по обеспечивающим операциям. Умеет: составлять, заключать международные контракты и контролировать их выполнение. Владеет: методологией подготовки и заключения внешнеторговых контрактов.

Текущий контроль

1.1. Программа оценивания контролируемой компетенции ПК 3.

Тема или раздел дисциплины	Код индикатора компетенции	Планируемый результат	Показатель	Критерий оценивания	Наименование ОС	
					ТК	ПА*
Тема 3. Основные принципы классификации внешнеторговых операций	<i>ИДК ПК 3.1</i>	Знает: содержание понятий внешне-торговая сделка и внешне-торговая бизнес-операция. Умеет: классифицировать внешне-торговые операции. Владеет: анализом функциональных признаков внешне-торговых операций.	Знание классификационных критериев, признаков и характеристик внешне-торговых операций.	Правильно назвать: -основные понятия и термины темы; -основные классификации внешне-торговых операций. Определить какие внешне-торговые операции относятся к группе «по критериям тор-	Устный опрос, тест	

				говли», «по процессуальным признакам», «по концептам».		
Тема 4. Экспортно-импортные операции	<i>ИДК ПК 3.2</i>	<p>Знает: содержание и инфраструктурное сопровождение экспортно-импортных операций.</p> <p>Умеет: выбирать оптимальные формы, типы и виды экспортно-импортных операций в зависимости от условий совершения сделки.</p> <p>Владет: алгоритмами совершения экспортно-импортных операций.</p>	Знание форм, типов, видов экспортных, импортных, реэкспортных и реимпортных операций; условий минимизации коммерческих рисков при совершении экспортных и импортных операций; особенности участия посредников в экспортно-импортных операциях; таможенного и инфраструктурного сопровождения экспортно-импортных операций; особенностей заключения контактов.	<p>Дать определение основным понятиям и терминам темы.</p> <p>Назвать характеристики прямого, опосредованного, кооперативного, «собственного» экспорта.</p> <p>Графически изобразить схему проведения экспортной, импортной, реэкспортной, реимпортной операций.</p> <p>Назвать таможенные режимы и методы определения таможенной стоимости при экспортно-импортных операциях.</p>	Устный опрос, тест	
5. Организационные формы международной торговли	<i>ИДК ПК 3.1</i>	<p>Знает: содержание и инфраструктурное сопровождение внешнеторговых операций по организационным формам торговли.</p> <p>Умеет: выбирать оптимальные формы, типы и виды внешнеторговых операций по организационным формам торговли в зависимости от условий совершения сделки.</p> <p>Владет: алгоритмами совершения внешнеторговых операций по организационным формам торговли.</p>	Знание форм, типов, видов внешнеторговых операций по степени готовности продукции; Преимущества и недостатки сделок с готовой продукцией, с разрозненным и комплектным оборудованием; условий минимизации коммерческих рисков при совершении внешнеторговых операций с готовой продукцией, с разрозненным оборудованием, с комплектным оборудованием; таможенного и инфраструктурного сопровождения внешнеторговых операций по степени готовности продукции.	<p>Дать определение основным понятиям и терминам темы.</p> <p>Назвать особенности внешнеторговых операций с готовой продукцией, с разрозненным оборудованием, с комплектным оборудованием.</p> <p>Графически изобразить схемы проведения операций по степени готовности продукции.</p> <p>Перечислить достоинства и недостатки сделок с готовой продукцией, разрозненным оборудованием, комплектным оборудованием.</p> <p>Перечислить особенности таможенного сопровождения сделок.</p>	Устный опрос, тест	
6. Организация и техника бартерных операций	<i>ИДК ПК 3.2</i>	<p>Знает: содержание и инфраструктурное сопровождение внешнеторговых</p>	Знание форм, типов, видов внешнеторговых бартерных операций;	Дать определение основным понятиям и терминам темы.	Устный опрос, тест	

		<p>бартерных операций.</p> <p>Умеет: выбирать оптимальные формы, типы и виды внешнеторговых бартерных операций в зависимости от условий совершения сделки.</p> <p>Владет: алгоритмами совершения внешнеторговых бартерных операций.</p>	<p>причин совершения бартерных операций; преимуществ и недостатков бартерных операций; условий минимизации коммерческих рисков при совершении внешнеторговых бартерных операций;</p> <p>таможенного и инфраструктурного сопровождения внешнеторговых операций бартерных; особенностей бартерного контракта; форм оплаты и урегулирования претензий по бартерному контракту.</p>	<p>Назвать особенности внешнеторговых бартерных операций.</p> <p>Графически изобразить схемы проведения прямых и опосредованных бартерных операций.</p> <p>Перечислить:</p> <ul style="list-style-type: none"> - причины бартерных операций; - достоинства и недостатки бартерных операций; - перечислить особенности таможенного сопровождения бартерных операций. <p>Охарактеризовать особенности бартерного контракта.</p>		
7. Встречная торговля	<i>ИДК ПК 3.1</i>	<p>Знает: содержание и инфраструктурное сопровождение внешнеторговых по встречной торговле.</p> <p>Умеет: выбирать оптимальные формы, типы и виды внешнеторговых операций по встречной торговле в зависимости от условий совершения сделки.</p> <p>Владет: алгоритмами совершения внешнеторговых операций по встречной торговле.</p>	<p>Знание форм, типов, видов внешнеторговых операций по встречной торговле; причин совершения внешнеторговых операций по встречной торговле; преимуществ и недостатков операций по встречной торговле; условий минимизации коммерческих рисков при совершении внешнеторговых операций по встречной торговле; таможенного и инфраструктурного сопровождения операций по встречной торговле; особенностей контрактов операций по встречной торговле.</p>	<p>Дать определение основным понятиям и терминам темы.</p> <p>Сформулировать содержание операций клиринговых операций; встречных закупок, операций типа «свитч», «оффсет», «байбэк», операций на давальческом сырье («толлинг».</p> <p>Графически изобразить схемы проведения операций по встречной торговле.</p> <p>Перечислить достоинства и недостатки операций по встречной торговле.</p> <p>Назвать особенности таможенного сопровождения сделок по встречной торговле.</p>	Устный опрос, тест	
9. Валютно-финансовое обеспечение внешнеторговых операций	<i>ИДК ПК 3.2</i>	<p>Знает: формы и виды валютно-финансового обеспечения внешнеторговых операций.</p> <p>Умеет: использовать финансово-</p>	<p>Знание способов расчетов по внешнеторговым операциям: платеж наличными, платеж в кредит, платеж, авансом; форм и алгоритмов</p>	<p>Назвать:</p> <ul style="list-style-type: none"> - основные понятия и термины темы; - основные способы расчетов по сделке; <p>основные формы</p>	Устный опрос, тест	

		кредитные механизмы обеспечения внешнеторговых операций. Владет: методами осуществления расчетов и платежей во внешнеторговых операциях.	расчетов - банковский перевод, платеж по открытому счету, аккредитив, инкассо, вексель; условий минимизации валютных рисков при различных формах платежа.	платежей по внешнеторговой операции; методы минимизации валютных рисков при составлении контракта; -виды валютных оговорок в контракте; -преимущества и недостатки различных форм платежа.		
11. Процедуры заключения и реализации международного контракта	<i>ИДК ПК 3.1</i>	Знает: правовые и организационные основания договора международной купли-продажи. Умеет: определять существенные и несущественные условия международного контракта. Владет: национальными и международными методами формирования контракта.	Знание источников правового регулирования договоров международной купли-продажи товаров; основных принципов заключения международного контракта: свободы договора, применимого права, автономии воли, применения коллизионных норм; международно-правовых обычаев делового и торгового оборота.	Назвать: - основные понятия и термины темы; - источники правового регулирования договоров международной купли-продажи товаров; - основные принципы заключения международного контракта: свободы договора, применимого права, автономии воли, применения коллизионных норм. Перечислить основные признаки международного контракта по Венской конвенции 1980 г. и их отличия от российского законодательства.	Устный опрос, тест	
Тема 12. Содержание и структура контракта международной купли-продажи товаров	<i>ИДК ПК 3.2</i>	Знает: содержание и структуру контракта международной купли-продажи товаров. Умеет: заключить договор в виде контракта, оферты или заказа. Владет: навыками составления контракта в соответствии с видом и типом бизнес-операции..	Знание структуры и постатейного содержания контракта; формальные требования к содержанию и оформлению контракта; условия по которым контракт не может быть признан международным.	Назвать основные элементы преамбулы контракта. Перечислить основные части контракта. Сформулировать содержание основных статей контракта. Перечислить заключительные статьи контракта.	Устный опрос, тест	

* Оценочным средством для промежуточной аттестации являются вопросы к экзамену.

1.2. Характеристика оценочных материалов для обеспечения текущего контроля по дисциплине

Код индикатора компетенции	Планируемый результат	ОС	Содержание задания/вопроса и т.д.
<i>ИДК ПК 3.1</i>	Знает: алгоритмы проведения основных внешнеторговых операций.	Устный вопрос, тестирование	Вопросы для практических занятий и тестовые задания по каждой теме представлены в РПД Б1.В.11 «Международная торговля»
<i>ИДК ПК 3.1</i>	Умеет: использовать аналитический инструментарий проведения внешнеторговых операций.	Устный вопрос, тестирование	Вопросы для практических занятий и тестовые задания по каждой теме представлены в РПД Б1.В.11 «Международная торговля»
<i>ИДК ПК 3.1</i>	Владет: методиками исследования международной торговли.	Устный вопрос, тестирование	Вопросы для практических занятий и тестовые задания по каждой теме представлены в РПД Б1.В.11 «Международная торговля»
<i>ИДК ПК 3.2</i>	Знает: основные формы международных контрактов, как по основной, так и по обеспечивающим операциям.	Устный вопрос, тестирование	Вопросы для практических занятий и тестовые задания по каждой теме представлены в РПД Б1.В.11 «Международная торговля»
<i>ИДК ПК 3.2</i>	Умеет: составлять, заключать международные контракты и контролировать их выполнение.	Устный вопрос, тестирование	Вопросы для практических занятий и тестовые задания по каждой теме представлены в РПД Б1.В.11 «Международная торговля»
<i>ИДК ПК 3.2</i>	Владет: методологией подготовки и заключения внешнеторговых контрактов.	Устный вопрос, тестирование	Вопросы для практических занятий и тестовые задания по каждой теме представлены в РПД Б1.В.11 «Международная торговля»

Оценочные средства для текущего контроля (пример)

Тема 3. Основные принципы классификации внешнеторговых операций

Вопросы и задания

Укажите на различия в содержании понятий «внешнеторговая сделка» и «внешнеторговая бизнес-операция».

Назовите виды классификаций внешнеторговых операций по критериям практической реализации целей и задач участников внешней торговли.

На чем основана классификация экспортно-импортных бизнес операций. Дайте определение понятий «экспорт», «импорт», «реэкспорт», реимпорт»?

Какие бизнес-операции формируют группу «Бизнес-операции по видам товаров и услуг»?

Назовите бизнес-операции по организационным формам торговли.

Дайте определение понятий «бартерные операции», «встречные закупки», «компенсационные сделки», «операции на давальческом сырье», «выкуп устаревшей продукции».

Назовите субъектов посреднических бизнес-операций.

Назовите виды внешнеторговых операций, классифицируемые по процессуальным методам торговли.

Назовите виды внешнеторговых операций, классифицируемые по концептуальным методам торговли.

Тестовое задание

К каким методам торговли может относиться импортная операция? (несколько ответов)

1	2	3	4	5
прямой	косвенный	кооперативный	собственный	встречная торговля

К какому методу торговли относятся бартерные операции?

1	2	3	4	5	6

прямой	косвенный	кооперативный	собственный	встречная торговля	институционально-конкурсный
--------	-----------	---------------	-------------	--------------------	-----------------------------

К каким методам торговли относятся биржевые операции? (несколько ответов)

1	2	3	4	5	6
прямой	косвенный	кооперативный	собственный	встречная торговля	институционально-конкурсный

К какому методу торговли относятся внешнеторговые операции в составе консорциума?

1	2	3	4	5	6
прямой	косвенный	кооперативный	собственный	встречная торговля	институционально-конкурсный

К какому методу торговли относятся консигнационные внешнеторговые операции?

1	2	3	4	5	6
прямой	косвенный	кооперативный	собственный	встречная торговля	институционально-конкурсный

К какому методу торговли относятся внешнеторговые операции в составе ТНК?

1	2	3	4	5	6
прямой	косвенный	кооперативный	собственный	встречная торговля	институционально-конкурсный

К какому типу посредников относится фирма, которая работает от чужого имени и за счет собственника товара (несколько ответов)?

1	2	3	4	5
брокер	консигнатор	агент	дистрибьютор	дилер

К какому типу посредников относится фирма от своего имени, но за счет собственника товара? (несколько ответов)

1	2	3	4	5	6
брокер	консигнатор	комиссионер	агент	дистрибьютор	дилер

Вознаграждение, которое получает посредник за гарантии выполнения договора третьей стороной это

1	2	3	4	5
цессия	дизажио	рефакция	бонификация	делькредере

Критерии оценки ответов в ходе устного опроса

- уровень освоения учебного материала;
- обоснованность и четкость изложения материала;
- уровень умения ориентироваться в потоке информации, выделять главное.
-

«отлично» студент получает, если:

- обстоятельно с достаточной полнотой излагает соответствующую тему;
- дает правильные формулировки, точные определения, понятия терминов;
- правильно отвечает на дополнительные вопросы преподавателя, имеющие целью выяснить степень понимания студентом данного материала.

«хорошо» студент получает, если:

- неполно, но правильно изложено задание;
- при изложении были допущены 1-2 несущественные ошибки, которые он исправляет после замечания преподавателя;
- дает правильные формулировки, точные определения, понятия терминов;
- может обосновать свой ответ, привести необходимые примеры;
- правильно отвечает на дополнительные вопросы преподавателя, имеющие целью выяснить степень понимания студентом данного материала.

«удовлетворительно» студент получает, если:

- неполно, но правильно изложено задание;
- при изложении допущена 1 существенная ошибка;
- знает и понимает основные положения данной темы, но допускает неточности в формулировке понятий;
- излагает выполнение задания недостаточно логично и последовательно;
- затрудняется при ответах на вопросы преподавателя.

«неудовлетворительно» студент получает, если:

- неполно изложено задание;
- при изложении были допущены существенные ошибки.

Критерии оценки результатов выполнения тестовых заданий

Основным критерием оценки результатов выполнения тестовых заданий является коэффициент усвоения учебного материала, который определяется как отношение правильных ответов к общему количеству заданий.

Неудовлетворительно	Удовлетворительно	Хорошо	Отлично
От 40 до 0 баллов. Необходима значительная дальнейшая работа для успешного прохождения теста.	От 60 до 40 баллов. Выполнение теста удовлетворяет минимальным критериям.	От 80 до 60 баллов. В целом правильная работа с определённым количеством ошибок.	От 100 до 80 баллов. Отличное выполнение теста с незначительным количеством ошибок.

2. Промежуточная аттестация

По дисциплине «Международная торговля» формой промежуточной аттестации является экзамен.

3.1. Оценка запланированных результатов по дисциплине

Код компетенции	Код оцениваемого индикатора	Результаты обучения	Показатели
ПК-3	<i>ИДК ПК 3.1</i>	Знает: алгоритмы проведения основных внешнеторговых операций. Умеет: использовать аналитический инструментарий для проведения внешнеторговых операций. Владеет: методиками исследования международной торговли.	Дает правильное определение понятий и дефиниций. Аргументирует теоретические положения дисциплины и сопоставляет их с практикой реализации международных торговых операций. Формулирует и объясняет основные тенденции развития международной торговли.
	<i>ИДК ПК 3.2</i>	Знает: основные формы и виды международных контрактов как по основной, так и по обеспечивающим операциям. Умеет: составлять, заключать международные контракты и контролировать их выполнение.	Выполняет задания по заданному алгоритму при формировании международных контрактов различных типов и видов. Производит расчеты показателей, характеризующих эффективность исполнения международных контрактов.

		Владет: методологией подготовки и заключения внешнеэкономических контрактов.	
--	--	---	--

3.2. Показатели и критерии оценивания сформированности компетенции (индикатора) на этапе освоения дисциплины «Международная торговля»

Коды компетенций	Показатели и критерии оценки достижения освоения компетенции				Оценочное средство
	Неудовлетворительно	Удовлетворительно	Хорошо	Отлично	
ПК-3	Знать				Вопросы к экзамену
	На экзамене студент допускает значительные ошибки и обнаруживает лишь начальную степень ориентации в материале.	Уровень студента недостаточно высок. Допускаются ошибки и затруднения при изложении материала.	Студент относительно полно ориентируется в материале и отвечает без затруднений при контроле знаний. Допускает незначительное количество ошибок. Способен к выполнению сложных заданий.	На экзамене студент свободно ориентируется в материале и отвечает без затруднений. Способен к выполнению сложных заданий, постановке целей и выборе путей их реализации.	
	Уметь				Тест
	От 40 до 0 баллов. Необходима значительная дальнейшая работа для успешного прохождения теста.	От 60 до 40 баллов. Выполнение теста удовлетворяет минимальным критериям.	От 80 до 60 баллов. В целом правильная работа с определённым количеством ошибок.	От 100 до 80 баллов. Отличное выполнение теста с незначительным количеством ошибок.	
Владеть				Тест с открытыми вопросами	
Правильные ответы даны на менее 1/2 вопросов, выполнены менее 1/2 заданий. Ответы краткие, неразвернутые, «случайные».	Правильные ответы даны на 2/3 вопросов, выполнены 2/3 заданий. Большинство (2/3) ответов краткие, неразвернутые.	Правильные ответы даны на все вопросы, выполнены все задания. Полнота и логичность изложения ответов достаточная в 2/3 ответах.	Правильные ответы даны на все вопросы, выполнены все задания. Полнота и логичность изложения ответов достаточно высокая во всех ответах.		

3.3 Оценочные материалы (средства), обеспечивающие диагностику сформированности компетенций (или индикаторов компетенций), заявленных в рабочей программе дисциплины (модуля)

Примерные вопросы к экзамену

по дисциплине «Международная торговля»

1. Основные этапы развития внешней торговли России.
2. Правовые основы ведения ВЭД в РФ.
3. Законодательная база РФ в области регулирования внешнеторговой деятельности.
4. Закон РФ «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности».
5. Органы государственного регулирования.
6. Нетарифные методы регулирования ВЭД
7. Государственные органы регулирования и организации содействия развитию ВЭД.
8. Внешнеторговые операции и основные принципы их классификации.
9. Понятие международных коммерческих операций.
10. Экспортные и импортные операции как направления торговли.
11. Реэкспортные и реимпортные операции как направление торговли.
12. Внешнеторговые операции с готовой продукцией.
13. Внешнеторговые операции с разрозненным оборудованием.
14. Внешнеторговые операции с комплектным оборудованием.
15. Бартерные операции и их особенности.
16. Встречные закупки.
17. Компенсационные сделки.
18. Толлинг в международной торговле
19. Производственная кооперация и промышленное сотрудничество.
20. Торговля лицензиями и ноу-хау.
21. Операции аренды и лизинга.
22. Модифицированные формы ВТО.
23. Валютные операции.
24. Прямой и косвенный методы международной торговли.
25. Правовые аспекты контракта международной купли-продажи товаров
26. Структура и содержание внешнеторгового договора купли-продажи.
27. Предмет и объект контракта международной купли-продажи товаров.
28. Цена и стоимость контракта международной купли-продажи товаров.
29. Определение количества и качества товара в контракте международной купли-продажи товаров.
30. Формы и условия платежа в контракте международной купли-продажи товаров
31. Гарантии и санкции в контракте международной купли-продажи товаров.
32. Особенности страхования при заключении внешнеторговых сделок.
33. Оформление сделок купли-продажи товаров.
34. Внешнеторговый контракт купли-продажи.
35. Содержание статьи «Предмет контракта».
36. Содержание статьи «Качество».
37. Содержание статьи «Базисные условия поставки».
38. Содержание статьи «Цена и общая сумма контракта».
39. Содержание статьи «Упаковка и маркировка товаров».
40. Содержание статьи «Сдача-приемка товара по количеству и качеству».
41. Содержание статьи «Сроки поставки».
42. Содержание статьи «Условия платежа».
43. Содержание статьи «Обязанности сторон».
44. Содержание статьи «Гарантии качества и комплектности поставки».
45. Содержание статьи «Ответственность за нарушение контракта. Санкции».
46. Содержание статьи «Основания освобождения от ответственности. Форс-мажор».
47. Содержание статьи «Страхование товаров».
48. Содержание статьи «Арбитраж».
49. Заключительные статьи контракта международной купли-продажи товаров.
50. Формы расчетов во внешнеторговых операциях.

51. Аккредитивная форма расчетов.
52. Инкассовая форма расчетов.
53. Вексельная форма гарантии платежа.
54. Транспортное обеспечение внешнеэкономической деятельности.
55. Косвенный метод международной торговли.
56. Комиссионные операции.
57. Торговые фирмы и дома.
58. Виды агентов по объему передаваемых прав.
59. Классификация агентов по видам соглашений.
60. Способы вознаграждения посредников.