



Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Иркутский государственный университет»
(ФГБОУ ВО «ИГУ»)
Международный институт экономики и лингвистики
Кафедра экономики и торговой политики

ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ
по дисциплине Б1.В.03 «Международная торговля»

направление подготовки– 38.03.01 «Экономика»
направленность (профиль) – «Аналитический»

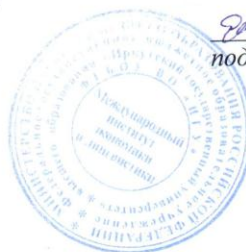
Иркутск, 2023

Одобен
УМК МИЭЛ

Разработан в соответствии с ФГОС ВО
ФГОС ВО 38.03.01 «Экономика» (уровень бакалавриат),
утвержденного приказом Министерства науки и
высшего образования Российской Федерации от
12.08.2020 № 954 (зарегистрирован Министерством
юстиции Российской Федерации 25 августа 2020 г,
регистрационный № 59425),

с учетом требований проф. стандарта
08.043 «Экономист предприятия», утвержденного
приказом Министерства труда и социальной защиты
Российской Федерации от 30 марта 2021 г. № 161н
(зарегистрирован Министерством юстиции Российской
Федерации 29 апреля 2021., регистрационный № 63289)

Председатель УМК *Крайнова Е.В., зам. директора по учебной работе,*
канд. филол. наук, доцент



Е.В. Крайнова
подпись, печать

Разработчик *Лапшин А.Н., доцент кафедры экономики и торговой*
политики, канд. филос. наук

А.Н. Лапшин
подпись

ПАСПОРТ ФОНДА ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

по учебной дисциплине Б1.В.03 «Международная торговля», 38.03.01 «Экономика», квалификация бакалавр

1. Компетенции (индикаторы компетенций), формируемые в процессе изучения дисциплины (3 курс, 2 семестр):

| Индекс компетенции | Содержание компетенции | Индекс и содержание индикатора компетенций | Результаты обучения |
|--------------------|--|---|---|
| <i>ПК-1</i> | Способен обосновывать подходы, используемые в бизнес-анализе | <i>ИДК ПК 1.1</i> Проводит сбор и обработку исходных данных для бизнес-анализа | Знает: содержание основных внешне-торговых операций в международной торговле. Умеет: использовать аналитический инструментарий при сборе и обработке данных для бизнес-анализа внешнеторговых операций. Владеет: методиками бизнес-анализа международной торговли и внешнеторговых операций. |
| | | <i>ИДК ПК 1.2</i> Обосновывает подходы, используемые в бизнес-анализе | Знает: основные формы и методы международной торговли. Умеет: анализировать параметры международных бизнес-операций. Владеет: методологией и прикладными методами анализа при планировании и реализации международных бизнес-операций. |

Текущий контроль

1.1. Программа оценивания контролируемой компетенции ПК 1.

| Тема или раздел дисциплины | Код индикатора компетенции | Планируемый результат | Показатель | Критерий оценивания | Наименование ОС | |
|--|----------------------------|--|---|---|---------------------|-----|
| | | | | | ТК | ПА* |
| Тема 3. Основные принципы классификации внешнеэкономических операций | <i>ИДК ПК 1.1</i> | Знает: содержание понятий внешнеэкономическая сделка и внешнеэкономическая операция. Умеет: классифицировать внешнеэкономические операции. Владет: анализом функциональных признаков внешнеэкономических операций. | Знание классификационных критериев, признаков и характеристик внешнеэкономических операций. | Правильно назвать: -основные понятия и термины темы; -основные классификации внешнеэкономических операций. Определить какие внешнеэкономические операции относятся к группе «по критериям торговли», «по процессуальным признакам», «по концептам». | Собеседование, тест | |
| Тема 4. Экспортно-импортные операции | <i>ИДК ПК 1.2</i> | Знает: содержание и инфраструктурное сопровождение экспортно-импортных операций. Умеет: выбирать оптимальные формы, типы и виды экспортно-импортных операций в зависимости от условий совершения сделки. Владет: алгоритмами совершения экспортно-импортных операций. | Знание форм, типов, видов экспортных, импортных, реэкспортных и реимпортных операций; условий минимизации коммерческих рисков при совершении экспортных и импортных операций; особенности участия посредников в экспортно-импортных операциях; таможенного и инфраструктурного сопровождения экспортно-импортных операций; особенностей заключения контактов. | Дать определение основным понятиям и терминам темы. Назвать характеристики прямого, опосредованного, кооперативного, «собственного» экспорта. Графически изобразить схему проведения экспортной, импортной, реэкспортной, реимпортной операций. Назвать таможенные режимы и методы определения таможенной стоимости при экспортно-импортных операциях. | Собеседование, тест | |
| 5. Организационные формы международной торговли | <i>ИДК ПК 1.1</i> | Знает: содержание и инфраструктурное сопровождение внешнеэкономических | Знание форм, типов, видов внешнеэкономических операций по степени готовности продукции; | Дать определение основным понятиям и терминам темы. Назвать особен- | Собеседование, тест | |

| | | | | | | |
|---|-------------------|---|---|--|---------------------|--|
| | | <p>операций по организационным формам торговли. Умеет: выбирать оптимальные формы, типы и виды внешнеторговых операций по организационным формам торговли в зависимости от условий совершения сделки. Владеет: алгоритмами совершения внешнеторговых операций по организационным формам торговли.</p> | <p>Преимущества и недостатков сделок с готовой продукцией, с разрозненным и комплектным оборудованием; условий минимизации коммерческих рисков при совершении внешнеторговых операций с готовой продукцией, с разрозненным оборудованием, с комплектным оборудованием; таможенного и инфраструктурного сопровождения внешнеторговых операций по степени готовности продукции.</p> | <p>ности внешне-торговых операций с готовой продукцией, с разрозненным оборудованием, с комплектным оборудованием. Графически изобразить схемы проведения операций по степени готовности продукции. Перечислить достоинства и недостатки сделок с готовой продукцией, разрозненным оборудованием, комплектным оборудованием. Перечислить особенности таможенного сопровождения сделок.</p> | | |
| 6. Организация и техника бартерных операций | <i>ИДК ПК 1.2</i> | <p>Знает: содержание и инфраструктурное сопровождение внешнеторговых бартерных операций. Умеет: выбирать оптимальные формы, типы и виды внешнеторговых бартерных операций в зависимости от условий совершения сделки. Владеет: алгоритмами совершения внешнеторговых бартерных операций.</p> | <p>Знание форм, типов, видов внешнеторговых бартерных операций; причин совершения бартерных операций; преимуществ и недостатков бартерных операций; условий минимизации коммерческих рисков при совершении внешнеторговых бартерных операций; таможенного и инфраструктурного сопровождения внешнеторговых операций бартерных; особенностей бартерного контракта; форм оплаты и урегулирования претензий по бартерному контракту.</p> | <p>Дать определение основным понятиям и терминам темы. Назвать особенности внешне-торговых бартерных операций. Графически изобразить схемы проведения прямых и опосредованных бартерных операций. Перечислить: -причины бартерных операций; - достоинства и недостатки бартерных операций; -перечислить особенности таможенного сопровождения бартерных операций. Охарактеризовать особенности бартерного контракта.</p> | Собеседование, тест | |

| | | | | | | |
|--|-------------------|---|--|---|---------------------|--|
| 7. Встречная торговля | <i>ИДК ПК 1.1</i> | <p>Знает: содержание и инфраструктурное сопровождение внешнеторговых операций по встречной торговле.</p> <p>Умеет: выбирать оптимальные формы, типы и виды внешнеторговых операций по встречной торговле в зависимости от условий совершения сделки.</p> <p>Владет: алгоритмами совершения внешне-торговых операций по встречной торговле.</p> | <p>Знание форм, типов, видов внешнеторговых операций по встречной торговле; причин совершения внешнеторговых операций по встречной торговле; преимуществ и недостатков операций по встречной торговле; условий минимизации коммерческих рисков при совершении внешнеторговых операций по встречной торговле; таможенного и инфраструктурного сопровождения операций по встречной торговле; особенностей контрактов операций по встречной торговле.</p> | <p>Дать определение основным понятиям и терминам темы.</p> <p>Сформулировать содержание операций клиринговых операций; встречных закупок, операций типа «свитч», «оффсет», «байбэк», операций на давальческом сырье («толлинг»).</p> <p>Графически изобразить схемы проведения операций по встречной торговле.</p> <p>Перечислить достоинства и недостатки операций по встречной торговле.</p> <p>Назвать особенности таможенного сопровождения сделок по встречной торговле.</p> | Собеседование, тест | |
| 9. Валютно-финансовое обеспечение внешнеторговых операций | <i>ИДК ПК 1.2</i> | <p>Знает: формы и виды валютно-финансового обеспечения внешнеторговых операций.</p> <p>Умеет: использовать финансово-кредитные механизмы обеспечения внешнеторговых операций.</p> <p>Владет: методами осуществления расчетов и платежей во внешне-торговых операциях.</p> | <p>Знание способов расчетов по внешнеторговым операциям: платеж наличными, платеж в кредит, платеж авансом; форм и алгоритмов расчетов - банковский перевод, платеж по открытому счету, аккредитив, инкассо, вексель; условий минимизации валютных рисков при различных формах платежа.</p> | <p>Назвать:</p> <ul style="list-style-type: none"> - основные понятия и термины темы; - основные способы расчетов по сделке; - основные формы платежей по внешне-торговой операции; - методы минимизации валютных рисков при составлении контракта; - виды валютных оговорок в контракте; - преимущества и недостатки различных форм платежа. | Собеседование, тест | |
| 11. Процедуры заключения и реализации международного контракта | <i>ИДК ПК 1.1</i> | <p>Знает: правовые и организационные основания договора международной купли-</p> | <p>Знание источников правового регулирования договоров международной купли-продажи то-</p> | <p>Назвать:</p> <ul style="list-style-type: none"> - основные понятия и термины темы; - источники | Собеседование, тест | |

| | | | | | | |
|--|--------------------------|---|--|---|----------------------------|--|
| | | <p>продажи. Умеет: определять существенные и несущественные условия международного контракта. Владеет: национальными и международными методиками формирования контракта.</p> | <p>варов; основных принципов заключения международного контракта: свободы договора, применимого права, автономии воли, применения коллизионных норм; международно-правовых обычаев делового и торгового оборота.</p> | <p>правового регулирования договоров международной купли-продажи товаров; - основные принципы заключения международного контракта: свободы договора, применимого права, автономии воли, применения коллизионных норм. Перечислить основные признаки международного контракта по Венской конвенции 1980 г. и их отличия от российского законодательства.</p> | | |
| <p>Тема 12. Содержание и структура контракта международной купли-продажи товаров</p> | <p><i>ИДК ПК 1.2</i></p> | <p>Знает: содержание и структуру контракта международной купли-продажи товаров. Умеет: заключить договор в виде контракта, оферты или заказа. Владеет: навыками составления контракта в соответствии с видом и типом бизнес-операции..</p> | <p>Знание структуры и постатейного содержания контракта; формальные требования к содержанию и оформлению контракта; условия по которым контракт не может быть признан международным.</p> | <p>Назвать основные элементы преамбулы контракта. Перечислить основные части контракта. Сформулировать содержание основных статей контракта. Перечислить заключительные статьи контракта.</p> | <p>Собеседование, тест</p> | |

* Оценочным средством для промежуточной аттестации являются вопросы к экзамену.

1.2. Характеристика оценочных материалов для обеспечения текущего контроля по дисциплине

| Код индикатора компетенции | Планируемый результат | ОС | Содержание задания/вопроса и т.д. |
|----------------------------|---|-----------------------------|--|
| <i>ИДК ПК 1.1</i> | Знает: алгоритмы проведения основных внешнеторговых операций. | Устный вопрос, тестирование | Вопросы для практических занятий и тестовые задания по каждой теме представлены в РПД Б1.В.03 «Международная торговля» |
| <i>ИДК ПК 1.1</i> | Умеет: использовать аналитический инструментарий проведения внешнеторговых операций. | Устный вопрос, тестирование | Вопросы для практических занятий и тестовые задания по каждой теме представлены в РПД Б1.В.03 «Международная торговля» |
| <i>ИДК ПК 1.1</i> | Владеет: методиками исследования междуна- | Устный | Вопросы для практических занятий |

| | | | |
|-------------------|--|-----------------------------|--|
| | родной торговли. | вопрос, тестирование | и тестовые задания по каждой теме представлены в РПД Б1.В.03 «Международная торговля» |
| <i>ИДК ПК 1.2</i> | Знает: содержание основных внешнеторговых операций в международной торговле. | Устный вопрос, тестирование | Вопросы для практических занятий и тестовые задания по каждой теме представлены в РПД Б1.В.03 «Международная торговля» |
| <i>ИДК ПК 1.2</i> | Умеет: использовать аналитический инструментарий при сборе и обработке данных для бизнес-анализа внешнеторговых операций. | Устный вопрос, тестирование | Вопросы для практических занятий и тестовые задания по каждой теме представлены в РПД Б1.В.03 «Международная торговля» |
| <i>ИДК ПК 1.2</i> | Владеет: методиками бизнес-анализа международной торговли и внешнеторговых операций. | Устный вопрос, тестирование | Вопросы для практических занятий и тестовые задания по каждой теме представлены в РПД Б1.В.03 «Международная торговля» |

Оценочные средства для текущего контроля (пример)

Тема 3. Основные принципы классификации внешнеторговых операций

Вопросы и задания

Укажите на различия в содержании понятий «внешнеторговая сделка» и «внешнеторговая бизнес-операция».

Назовите виды классификаций внешнеторговых операций по критериям практической реализации целей и задач участников внешней торговли.

На чем основана классификация экспортно-импортных бизнес операций. Дайте определение понятий «экспорт», «импорт», «реэкспорт», реимпорт»?

Какие бизнес-операции формируют группу «Бизнес-операции по видам товаров и услуг»?

Назовите бизнес-операции по организационным формам торговли.

Дайте определение понятий «бартерные операции», «встречные закупки», «компенсационные сделки», «операции на давальческом сырье», «выкуп устаревшей продукции».

Назовите субъектов посреднических бизнес-операций.

Назовите виды внешнеторговых операций, классифицируемые по процессуальным методам торговли.

Назовите виды внешнеторговых операций, классифицируемые по концептуальным методам торговли.

Тестовое задание

К каким методам торговли может относиться импортная операция? (несколько ответов)

| | | | | |
|--------|-----------|---------------|-------------|--------------------|
| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 |
| прямой | косвенный | кооперативный | собственный | встречная торговля |

К какому методу торговли относятся бартерные операции?

| | | | | | |
|--------|-----------|---------------|-------------|--------------------|-----------------------------|
| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 |
| прямой | косвенный | кооперативный | собственный | встречная торговля | институционально-конкурсный |

К каким методам торговли относятся биржевые операции? (несколько ответов)

| | | | | | |
|--------|-----------|---------------|-------------|--------------------|-----------------------------|
| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 |
| прямой | косвенный | кооперативный | собственный | встречная торговля | институционально-конкурсный |

К какому методу торговли относятся внешнеторговые операции в составе консорциума?

| | | | | | |
|--------|-----------|---------------|-------------|--------------------|-----------------------------|
| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 |
| прямой | косвенный | кооперативный | собственный | встречная торговля | институционально-конкурсный |

К какому методу торговли относятся консигнационные внешнеторговые операции?

| | | | | | |
|--------|-----------|---------------|-------------|--------------------|-----------------------------|
| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 |
| прямой | косвенный | кооперативный | собственный | встречная торговля | институционально-конкурсный |

К какому методу торговли относятся внешнеторговые операции в составе ТНК?

| | | | | | |
|--------|-----------|---------------|-------------|--------------------|-----------------------------|
| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 |
| прямой | косвенный | кооперативный | собственный | встречная торговля | институционально-конкурсный |

К какому типу посредников относится фирма, которая работает от чужого имени и за счет собственника товара (несколько ответов)

| | | | | |
|--------|-------------|-------|--------------|-------|
| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 |
| брокер | консигнатор | агент | дистрибьютор | дилер |

К какому типу посредников относится фирма от своего имени, но за счет собственника товара (несколько ответов)

| | | | | | |
|--------|-------------|-------------|-------|--------------|-------|
| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 |
| брокер | консигнатор | комиссионер | агент | дистрибьютор | дилер |

Вознаграждение, которое получает посредник за гарантии выполнения договора третьей стороной это

| | | | | |
|--------|---------|----------|-------------|-------------|
| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 |
| цессия | дизажио | рефакция | бонификация | делькредере |

Критерии оценки ответов в ходе устного опроса

- уровень освоения учебного материала;
- обоснованность и четкость изложения материала;
- уровень умения ориентироваться в потоке информации, выделять главное.
-

«отлично» студент получает, если:

- обстоятельно с достаточной полнотой излагает соответствующую тему;
- дает правильные формулировки, точные определения, понятия терминов;
- правильно отвечает на дополнительные вопросы преподавателя, имеющие целью выяснить степень понимания студентом данного материала.

«хорошо» студент получает, если:

- неполно, но правильно изложено задание;
- при изложении были допущены 1-2 несущественные ошибки, которые он исправляет после замечания преподавателя;
- дает правильные формулировки, точные определения, понятия терминов;
- может обосновать свой ответ, привести необходимые примеры;
- правильно отвечает на дополнительные вопросы преподавателя, имеющие целью выяснить степень понимания студентом данного материала.

«удовлетворительно» студент получает, если:

- неполно, но правильно изложено задание;
- при изложении допущена 1 существенная ошибка;
- знает и понимает основные положения данной темы, но допускает неточности в формулировке понятий;
- излагает выполнение задания недостаточно логично и последовательно;
- затрудняется при ответах на вопросы преподавателя.

«неудовлетворительно» студент получает, если:

- неполно изложено задание;
- при изложении были допущены существенные ошибки.

Критерии оценки результатов выполнения тестовых заданий

Основным критерием оценки результатов выполнения тестовых заданий является коэффициент усвоения учебного материала, который определяется как отношение правильных ответов к общему количеству заданий.

| Неудовлетворительно | Удовлетворительно | Хорошо | Отлично |
|---|---|--|---|
| От 40 до 0 баллов. Необходима значительная дальнейшая работа для успешного прохождения теста. | От 60 до 40 баллов. Выполнение теста удовлетворяет минимальным критериям. | От 80 до 60 баллов. В целом правильная работа с определённым количеством ошибок. | От 100 до 80 баллов. Отличное выполнение теста с незначительным количеством ошибок. |

2. Промежуточная аттестация

По дисциплине «Международная торговля» формой промежуточной аттестации является экзамен.

3.1. Оценка запланированных результатов по дисциплине

| Код компетенции | Код оцениваемого индикатора | Результаты обучения | Показатели |
|-----------------|-----------------------------|---|---|
| ПК-1 | <i>ИДК ПК 1.1</i> | Знает: содержание основных внешнеторговых операций в международной торговле. Умеет: использовать аналитический инструментарий при сборе и обработке данных для бизнес-анализа внешнеторговых операций. Владет: методиками бизнес-анализа международной торговли и внешнеторговых операций. | Дает правильное определение понятий и дефиниций. Аргументирует теоретические положения дисциплины и сопоставляет их с практикой реализации международных торговых операций. Формулирует и объясняет основные тенденции развития международной торговли. |
| | <i>ИДК ПК 1.2</i> | Знает: основные формы и методы международной торговли. Умеет: анализировать параметры международных бизнес-операций. Владет: методологией и прикладными методами анализа при планировании и реализации международных бизнес-операций. | Выполняет задания по заданному алгоритму при формировании международных контрактов различных типов и видов. Производит расчеты показателей, характеризующих эффективность исполнения международных контрактов. |

3.2. Показатели и критерии оценивания сформированности компетенции (индикатора) на этапе освоения дисциплины «Международная торговля»

| Коды компе- | Показатели и критерии оценки достижения освоения компетенции | Оценочное сред- |
|-------------|--|-----------------|
|-------------|--|-----------------|

| тенций | Неудовлетворительно | Удовлетворительно | Хорошо | Отлично | ство |
|--|--|---|---|--|--------------------|
| ПК-1 | Знать | | | | Вопросы к экзамену |
| | На экзамене студент допускает значительные ошибки и обнаруживает лишь начальную степень ориентации в материале. | Уровень студента недостаточно высок. Допускаются ошибки и затруднения при изложении материала. | Студент относительно полно ориентируется в материале и отвечает без затруднений при контроле знаний. Допускает незначительное количество ошибок. Способен к выполнению сложных заданий. | На экзамене студент свободно ориентируется в материале и отвечает без затруднений. Способен к выполнению сложных заданий, постановке целей и выборе путей их реализации. | |
| | Уметь | | | | Тест |
| | От 40 до 0 баллов. Необходима дальнейшая работа для успешного прохождения теста. | От 60 до 40 баллов. Выполнение теста удовлетворяет минимальным критериям. | От 80 до 60 баллов. В целом правильная работа с определённым количеством ошибок. | От 100 до 80 баллов. Отличное выполнение теста с незначительным количеством ошибок. | |
| Владеть | | | | Тест с открытыми вопросами | |
| Правильные ответы даны на менее 1/2 вопросов, выполнены менее 1/2 заданий. Ответы краткие, неразвернутые, «случайные». | Правильные ответы даны на 2/3 вопросов, выполнены 2/3 заданий. Большинство (2/3) ответов краткие, неразвернутые. | Правильные ответы даны на все вопросы, выполнены все задания. Полнота и логичность изложения ответов достаточная в 2/3 ответах. | Правильные ответы даны на все вопросы, выполнены все задания. Полнота и логичность изложения ответов достаточно высокая во всех ответах. | | |

3.3 Оценочные материалы (средства), обеспечивающие диагностику сформированности компетенций (или индикаторов компетенций), заявленных в рабочей программе дисциплины (модуля)

Примерные вопросы к экзамену по дисциплине «Международная торговля»

1. Основные этапы развития внешней торговли России.
2. Правовые основы ведения ВЭД в РФ.
3. Законодательная база РФ в области регулирования внешнеторговой деятельности.
4. Закон РФ «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности».
5. Органы государственного регулирования.
6. Нетарифные методы регулирования ВЭД
7. Государственные органы регулирования и организации содействия развитию ВЭД.
8. Внешнеторговые операции и основные принципы их классификации.
9. Понятие международных коммерческих операций.
10. Экспортные и импортные операции как направления торговли.
11. Реэкспортные и реимпортные операции как направление торговли.
12. Внешнеторговые операции с готовой продукцией.
13. Внешнеторговые операции с разрозненным оборудованием.
14. Внешнеторговые операции с комплектным оборудованием.
15. Бартерные операции и их особенности.
16. Встречные закупки.
17. Компенсационные сделки.
18. Толлинг в международной торговле
19. Производственная кооперация и промышленное сотрудничество.
20. Торговля лицензиями и ноу-хау.
21. Операции аренды и лизинга.
22. Модифицированные формы ВТО.
23. Валютные операции.
24. Прямой и косвенный методы международной торговли.
25. Правовые аспекты контракта международной купли-продажи товаров
26. Структура и содержание внешнеторгового договора купли-продажи.
27. Предмет и объект контракта международной купли-продажи товаров.
28. Цена и стоимость контракта международной купли-продажи товаров.
29. Определение количества и качества товара в контракте международной купли-продажи товаров.
30. Формы и условия платежа в контракте международной купли-продажи товаров
31. Гарантии и санкции в контракте международной купли-продажи товаров.
32. Особенности страхования при заключении внешнеторговых сделок.
33. Оформление сделок купли-продажи товаров.

34. Внешнеторговый контракт купли-продажи.
35. Содержание статьи «Предмет контракта».
36. Содержание статьи «Качество».
37. Содержание статьи «Базисные условия поставки».
38. Содержание статьи «Цена и общая сумма контракта».
39. Содержание статьи «Упаковка и маркировка товаров».
40. Содержание статьи «Сдача-приемка товара по количеству и качеству».
41. Содержание статьи «Сроки поставки».
42. Содержание статьи «Условия платежа».
43. Содержание статьи «Обязанности сторон».
44. Содержание статьи «Гарантии качества и комплектности поставки».
45. Содержание статьи «Ответственность за нарушение контракта. Санкции».
46. Содержание статьи «Основания освобождения от ответственности. Форс-мажор».
47. Содержание статьи «Страхование товаров».
48. Содержание статьи «Арбитраж».
49. Заключительные статьи контракта международной купли-продажи товаров.
50. Формы расчетов во внешнеторговых операциях.
51. Аккредитивная форма расчетов.
52. Инкассовая форма расчетов.
53. Вексельная форма гарантии платежа.
54. Транспортное обеспечение внешнеэкономической деятельности.
55. Косвенный метод международной торговли.
56. Комиссионные операции.
57. Торговые фирмы и дома.
58. Виды агентов по объему передаваемых прав.
59. Классификация агентов по видам соглашений.
60. Способы вознаграждения посредников.