



**Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования**

**«Иркутский государственный университет»
(ФГБОУ ВО «ИГУ»)**

**Международный институт экономики и лингвистики
Кафедра экономики и торговой политики**

ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ

по дисциплине Б1.В.03 «Международная торговля»

направление подготовки– 38.03.01 «Экономика»

направленность (профиль) – «Аналитический»

Иркутск, 2026

Одобен
УМК МИЭЛ

Разработан в соответствии с ФГОС ВО
ФГОС ВО 38.03.01 «Экономика» (уровень бакалавриат),
утвержденного приказом Министерства науки и
высшего образования Российской Федерации от
12.08.2020 № 954 (зарегистрирован Министерством
юстиции Российской Федерации 25 августа 2020 г,
регистрационный № 59425),

с учетом требований проф. стандарта
08.043 «Экономист предприятия», утвержденного
приказом Министерства труда и социальной защиты
Российской Федерации от 30 марта 2021 г. № 161н
(зарегистрирован Министерством юстиции Российской
Федерации 29 апреля 2021., регистрационный № 63289)

Председатель УМК *Крайнова Е.В., зам. директора по учебной работе,*
канд. филол. наук, доцент



Разработчик *Лапшин А.Н., доцент кафедры экономики и торговой*
политики, канд. филос. наук

подпись

ПАСПОРТ ФОНДА ОЦЕНОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ

по учебной дисциплине Б1.В.03 «Международная торговля», 38.03.01 «Экономика», квалификация бакалавр

1. Компетенции (индикаторы компетенций), формируемые в процессе изучения дисциплины (3 курс, 2 семестр):

Индекс компетенции	Содержание компетенции	Индекс и содержание индикатора компетенций	Результаты обучения
ПК-1	Способен обосновывать подходы, используемые в бизнес-анализе	ИДК ПК 1.1 Проводит сбор и обработку исходных данных для бизнес-анализа	Знает: содержание основных внешне-торговых операций в международной торговле. Умеет: использовать аналитический инструментарий при сборе и обработке данных для бизнес-анализа внешнеторговых операций. Владеет: методиками бизнес-анализа международной торговли и внешнеторговых операций.
		ИДК ПК 1.2 Обосновывает подходы, используемые в бизнес-анализе	Знает: основные формы и методы международной торговли. Умеет: анализировать параметры международных бизнес-операций. Владеет: методологией и прикладными методами анализа при планировании и реализации международных бизнес-операций.

Текущий контроль

1.1. Программа оценивания контролируемой компетенции ПК 1.

Тема или раздел дисциплины	Код индикатора компетенции	Планируемый результат	Показатель	Критерий оценивания	Наименование ОС	
					ТК	ПА*
Тема 3. Основные принципы классификации внешнеэкономических операций	ИДК ПК 1.1	Знает: содержание понятий внешнеэкономическая сделка и внешнеэкономическая бизнес-операция. Умеет: классифицировать внешнеэкономические операции. Владет: анализом функциональных признаков внешнеэкономических операций.	Знание классификационных критериев, признаков и характеристик внешнеэкономических операций.	Правильно назвать: -основные понятия и термины темы; -основные классификации внешнеэкономических операций. Определить какие внешнеэкономические операции относятся к группе «по критериям торговли», «по процессуальным признакам», «по концептам».	Собеседование, тест	
Тема 4. Экспортно-импортные операции	ИДК ПК 1.2	Знает: содержание и инфраструктурное сопровождение экспортно-импортных операций. Умеет: выбирать оптимальные формы, типы и виды экспортно-импортных операций в зависимости от условий совершения сделки. Владет: алгоритмами совершения экспортно-импортных операций.	Знание форм, типов, видов экспортных, импортных, реэкспортных и реимпортных операций; условий минимизации коммерческих рисков при совершении экспортных и импортных операций; особенности участия посредников в экспортно-импортных операциях; таможенного и инфраструктурного сопровождения экспортно-импортных операций; особенностей заключения контактов.	Дать определение основным понятиям и терминам темы. Назвать характеристики прямого, опосредованного, кооперативного, «собственного» экспорта. Графически изобразить схему проведения экспортной, импортной, реэкспортной, реимпортной операций. Назвать таможенные режимы и методы определения таможенной стоимости при экспортно-импортных операциях.	Собеседование, тест	
5. Организационные формы международной торговли	ИДК ПК 1.1	Знает: содержание и инфраструктурное сопровождение внешнеэкономических	Знание форм, типов, видов внешнеэкономических операций по степени готовности продукции;	Дать определение основным понятиям и терминам темы. Назвать особен-	Собеседование, тест	

		операций по организационным формам торговли. Умеет: выбирать оптимальные формы, типы и виды внешнеторговых операций по организационным формам торговли в зависимости от условий совершения сделки. Владеет: алгоритмами совершения внешнеторговых операций по организационным формам торговли.	Преимуществ и недостатков сделок с готовой продукцией, с разрозненным и комплектным оборудованием; условий минимизации коммерческих рисков при совершении внешнеторговых операций с готовой продукцией, с разрозненным оборудованием, с комплектным оборудованием; таможенного и инфраструктурного сопровождения внешнеторговых операций по степени готовности продукции.	ности внешне-торговых операций с готовой продукцией, с разрозненным оборудованием, с комплектным оборудованием. Графически изобразить схемы проведения операций по степени готовности продукции. Перечислить достоинства и недостатки сделок с готовой продукцией, разрозненным оборудованием, комплектным оборудованием. Перечислить особенности таможенного сопровождения сделок.		
6. Организация и техника бартерных операций	ИДК ПК 1.2	Знает: содержание и инфраструктурное сопровождение внешнеторговых бартерных операций. Умеет: выбирать оптимальные формы, типы и виды внешнеторговых бартерных операций в зависимости от условий совершения сделки. Владеет: алгоритмами совершения внешне-торговых бартерных операций.	Знание форм, типов, видов внешне-торговых бартерных операций; причин совершения бартерных операций; преимуществ и недостатков бартерных операций; условий минимизации коммерческих рисков при совершении внешне-торговых бартерных операций; таможенного и инфраструктурного сопровождения внешне-торговых операций бартерных; особенностей бартерного контракта; форм оплаты и урегулирования претензий по бартерному контракту.	Дать определение основным понятиям и терминам темы. Назвать особенности внешне-торговых бартерных операций. Графически изобразить схемы проведения прямых и опосредованных бартерных операций. Перечислить: -причины бартерных операций; - достоинства и недостатки бартерных операций; -перечислить особенности таможенного сопровождения бартерных операций. Охарактеризовать особенности бартерного контракта.	Собеседование, тест	

7. Встречная торговля	ИДК ПК 1.1	Знает: содержание и инфраструктурное сопровождение внешнеторговых операций по встречной торговле. Умеет: выбирать оптимальные формы, типы и виды внешнеторговых операций по встречной торговле в зависимости от условий совершения сделки. Владет: алгоритмами совершения внешне-торговых операций по встречной торговле.	Знание форм, типов, видов внешнеторговых операций по встречной торговле; причин совершения внешнеторговых операций по встречной торговле; преимуществ и недостатков операций по встречной торговле; условий минимизации коммерческих рисков при совершении внешнеторговых операций по встречной торговле; таможенного и инфраструктурного сопровождения операций по встречной торговле; особенностей контрактов операций по встречной торговле.	Дать определение основным понятиям и терминам темы. Сформулировать содержание операций клиринговых операций; встречных закупок, операций типа «свитч», «оффсет», «байбэк», операций на давальческом сырье («толлинг»). Графически изобразить схемы проведения операций по встречной торговле. Перечислить достоинства и недостатки операций по встречной торговле. Назвать особенности таможенного сопровождения сделок по встречной торговле.	Собеседование, тест	
9. Валютно-финансовое обеспечение внешнеторговых операций	ИДК ПК 1.2	Знает: формы и виды валютно-финансового обеспечения внешнеторговых операций. Умеет: использовать финансово-кредитные механизмы обеспечения внешнеторговых операций. Владет: методами осуществления расчетов и платежей во внешне-торговых операциях.	Знание способов расчетов по внешнеторговым операциям: платеж наличными, платеж в кредит, платеж, авансом; форм и алгоритмов расчетов - банковский перевод, платеж по открытому счету, аккредитив, инкассо, вексель; условий минимизации валютных рисков при различных формах платежа.	Назвать: - основные понятия и термины темы; - основные способы расчетов по сделке; - основные формы платежей по внешне-торговой операции; - методы минимизации валютных рисков при составлении контракта; - виды валютных оговорок в контракте; - преимущества и недостатки различных форм платежа.	Собеседование, тест	
11. Процедуры заключения и реализации международного контракта	ИДК ПК 1.1	Знает: правовые и организационные основания договора международной купли-	Знание источников правового регулирования договоров международной купли-продажи то-	Назвать: - основные понятия и термины темы; - источники	Собеседование, тест	

		продажи. Умеет: определять существенные и несущественные условия международного контракта. Владеет: национальными и международными методиками формирования контракта.	варов; основных принципов заключения международного контракта: свободы договора, применимого права, автономии воли, применения коллизионных норм; международно-правовых обычаев делового и торгового оборота.	правового регулирования договоров международной купли-продажи товаров; - основные принципы заключения международного контракта: свободы договора, применимого права, автономии воли, применения коллизионных норм. Перечислить основные признаки международного контракта по Венской конвенции 1980 г. и их отличия от российского законодательства.		
Тема 12. Содержание и структура контракта международной купли-продажи товаров	<i>ИДК ПК 1.2</i>	Знает: содержание и структуру контракта международной купли-продажи товаров. Умеет: заключить договор в виде контракта, оферты или заказа. Владеет: навыками составления контракта в соответствии с видом и типом бизнес-операции..	Знание структуры и постатейного содержания контракта; формальные требования к содержанию и оформлению контракта; условия по которым контракт не может быть признан международным.	Назвать основные элементы преамбулы контракта. Перечислить основные части контракта. Сформулировать содержание основных статей контракта. Перечислить заключительные статьи контракта.	Собеседование, тест	

* Оценочным средством для промежуточной аттестации являются вопросы к экзамену.

1.2. Характеристика оценочных материалов для обеспечения текущего контроля по дисциплине

Код индикатора компетенции	Планируемый результат	ОС	Содержание задания/вопроса и т.д.
<i>ИДК ПК 1.1</i>	Знает: алгоритмы проведения основных внешнеторговых операций.	Устный вопрос, тестирование	Вопросы для практических занятий и тестовые задания по каждой теме представлены в РПД Б1.В.03 «Международная торговля»
<i>ИДК ПК 1.1</i>	Умеет: использовать аналитический инструментарий проведения внешнеторговых операций.	Устный вопрос, тестирование	Вопросы для практических занятий и тестовые задания по каждой теме представлены в РПД Б1.В.03 «Международная торговля»
<i>ИДК ПК 1.1</i>	Владеет: методиками исследования междуна-	Устный	Вопросы для практических занятий

	родной торговли.	вопрос, тестирование	и тестовые задания по каждой теме представлены в РПД Б1.В.03 «Международная торговля»
ИДК ПК 1.2	Знает: содержание основных внешнеторговых операций в международной торговле.	Устный вопрос, тестирование	Вопросы для практических занятий и тестовые задания по каждой теме представлены в РПД Б1.В.03 «Международная торговля»
ИДК ПК 1.2	Умеет: использовать аналитический инструмент при сборе и обработке данных для бизнес-анализа внешнеторговых операций.	Устный вопрос, тестирование	Вопросы для практических занятий и тестовые задания по каждой теме представлены в РПД Б1.В.03 «Международная торговля»
ИДК ПК 1.2	Владеет: методиками бизнес-анализа международной торговли и внешнеторговых операций.	Устный вопрос, тестирование	Вопросы для практических занятий и тестовые задания по каждой теме представлены в РПД Б1.В.03 «Международная торговля»

Оценочные материалы для текущего контроля (пример)

Тема 3. Основные принципы классификации внешнеторговых операций

Вопросы и задания

Укажите на различия в содержании понятий «внешнеторговая сделка» и «внешнеторговая бизнес-операция».

Назовите виды классификаций внешнеторговых операций по критериям практической реализации целей и задач участников внешней торговли.

На чем основана классификация экспортно-импортных бизнес операций. Дайте определение понятий «экспорт», «импорт», «реэкспорт», реимпорт»?

Какие бизнес-операции формируют группу «Бизнес-операции по видам товаров и услуг»?

Назовите бизнес-операции по организационным формам торговли.

Дайте определение понятий «бартерные операции», «встречные закупки», «компенсационные сделки», «операции на давальческом сырье», «выкуп устаревшей продукции».

Назовите субъектов посреднических бизнес-операций.

Назовите виды внешнеторговых операций, классифицируемые по процессуальным методам торговли.

Назовите виды внешнеторговых операций, классифицируемые по концептуальным методам торговли.

Тестовое задание

К каким методам торговли может относиться импортная операция? (несколько ответов)

1	2	3	4	5
прямой	косвенный	кооперативный	собственный	встречная торговля

К какому методу торговли относятся бартерные операции?

1	2	3	4	5	6
прямой	косвенный	кооперативный	собственный	встречная торговля	институционально-конкурсный

К каким методам торговли относятся биржевые операции? (несколько ответов)

1	2	3	4	5	6
прямой	косвенный	кооперативный	собственный	встречная торговля	институционально-конкурсный

К какому методу торговли относятся внешнеторговые операции в составе консорциума?

1	2	3	4	5	6
прямой	косвенный	кооперативный	собственный	встречная торговля	институционально-конкурсный

К какому методу торговли относятся консигнационные внешнеторговые операции?

1	2	3	4	5	6
прямой	косвенный	кооперативный	собственный	встречная торговля	институционально-конкурсный

К какому методу торговли относятся внешнеторговые операции в составе ТНК?

1	2	3	4	5	6
прямой	косвенный	кооперативный	собственный	встречная торговля	институционально-конкурсный

К какому типу посредников относится фирма, которая работает от чужого имени и за счет собственника товара (несколько ответов)

1	2	3	4	5
брокер	консигнатор	агент	дистрибьютор	дилер

К какому типу посредников относится фирма от своего имени, но за счет собственника товара (несколько ответов)

1	2	3	4	5	6
брокер	консигнатор	комиссионер	агент	дистрибьютор	дилер

Вознаграждение, которое получает посредник за гарантии выполнения договора третьей стороной это

1	2	3	4	5
цессия	дизажио	рефакция	бонификация	делькредере

Критерии оценки ответов в ходе устного опроса

- уровень освоения учебного материала;
- обоснованность и четкость изложения материала;
- уровень умения ориентироваться в потоке информации, выделять главное.
-

«отлично» студент получает, если:

- обстоятельно с достаточной полнотой излагает соответствующую тему;
- дает правильные формулировки, точные определения, понятия терминов;
- правильно отвечает на дополнительные вопросы преподавателя, имеющие целью выяснить степень понимания студентом данного материала.

«хорошо» студент получает, если:

- неполно, но правильно изложено задание;
- при изложении были допущены 1-2 несущественные ошибки, которые он исправляет после замечания преподавателя;
- дает правильные формулировки, точные определения, понятия терминов;
- может обосновать свой ответ, привести необходимые примеры;
- правильно отвечает на дополнительные вопросы преподавателя, имеющие целью выяснить степень понимания студентом данного материала.

«удовлетворительно» студент получает, если:

- неполно, но правильно изложено задание;
- при изложении допущена 1 существенная ошибка;
- знает и понимает основные положения данной темы, но допускает неточности в формулировке понятий;
- излагает выполнение задания недостаточно логично и последовательно;
- затрудняется при ответах на вопросы преподавателя.

«неудовлетворительно» студент получает, если:

- неполно изложено задание;
- при изложении были допущены существенные ошибки.

Критерии оценки результатов выполнения тестовых заданий

Основным критерием оценки результатов выполнения тестовых заданий является коэффициент усвоения учебного материала, который определяется как отношение правильных ответов к общему количеству заданий.

Неудовлетворительно	Удовлетворительно	Хорошо	Отлично
От 40 до 0 баллов. Необходима значительная дальнейшая работа для успешного прохождения теста.	От 60 до 40 баллов. Выполнение теста удовлетворяет минимальным критериям.	От 80 до 60 баллов. В целом правильная работа с определённым количеством ошибок.	От 100 до 80 баллов. Отличное выполнение теста с незначительным количеством ошибок.

2. Промежуточная аттестация

По дисциплине «Международная торговля» формой промежуточной аттестации является экзамен.

3.1. Оценка запланированных результатов по дисциплине

Код компетенции	Код оцениваемого индикатора	Результаты обучения	Показатели
ПК-1	ИДК ПК 1.1	Знает: содержание основных внешнеторговых операций в международной торговле. Умеет: использовать аналитический инструментарий при сборе и обработке данных для бизнес-анализа внешнеторговых операций. Владеет: методиками бизнес-анализа международной торговли и внешнеторговых операций.	Дает правильное определение понятий и дефиниций. Аргументирует теоретические положения дисциплины и сопоставляет их с практикой реализации международных торговых операций. Формулирует и объясняет основные тенденции развития международной торговли.
	ИДК ПК 1.2	Знает: основные формы и методы международной торговли. Умеет: анализировать параметры международных бизнес-операций. Владеет: методологией и прикладными методами анализа при планировании и реализации международных бизнес-операций.	Выполняет задания по заданному алгоритму при формировании международных контрактов различных типов и видов. Производит расчеты показателей, характеризующих эффективность исполнения международных контрактов.

3.2. Показатели и критерии оценивания сформированности компетенции (индикатора) на этапе освоения дисциплины «Международная торговля»

Коды компе-	Показатели и критерии оценки достижения освоения компетенции	Оценочное сред-
-------------	--	-----------------

тенций	Неудовлетворительно	Удовлетворительно	Хорошо	Отлично	ство
ПК-1	Знать				Вопросы к экзамену
	На экзамене студент допускает значительные ошибки и обнаруживает лишь начальную степень ориентации в материале.	Уровень студента недостаточно высок. Допускаются ошибки и затруднения при изложении материала.	Студент относительно полно ориентируется в материале и отвечает без затруднений при контроле знаний. Допускает незначительное количество ошибок. Способен к выполнению сложных заданий.	На экзамене студент свободно ориентируется в материале и отвечает без затруднений. Способен к выполнению сложных заданий, постановке целей и выборе путей их реализации.	
	Уметь				Тест
	От 40 до 0 баллов. Необходима значительная дальнейшая работа для успешного прохождения теста.	От 60 до 40 баллов. Выполнение теста удовлетворяет минимальным критериям.	От 80 до 60 баллов. В целом правильная работа с определённым количеством ошибок.	От 100 до 80 баллов. Отличное выполнение теста с незначительным количеством ошибок.	
	Владеть				Тест с открытыми вопросами
	Правильные ответы даны на менее ½ вопросов, выполнены менее ½ заданий. Ответы краткие, неразвернутые, «случайные».	Правильные ответы даны на ⅔ вопросов, выполнены ⅔ заданий. Большинство (⅔) ответов краткие, неразвернутые.	Правильные ответы даны на все вопросы, выполнены все задания. Полнота и логичность изложения ответов достаточная в ⅔ ответах.	Правильные ответы даны на все вопросы, выполнены все задания. Полнота и логичность изложения ответов достаточно высокая во всех ответах.	

3.3 Оценочные материалы (средства), обеспечивающие диагностику сформированности компетенций (или индикаторов компетенций), заявленных в рабочей программе дисциплины (модуля)

Примерные вопросы к экзамену по дисциплине «Международная торговля»

1. Основные этапы развития внешней торговли России.
2. Правовые основы ведения ВЭД в РФ.
3. Законодательная база РФ в области регулирования внешнеторговой деятельности.
4. Закон РФ «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности».
5. Органы государственного регулирования.
6. Нетарифные методы регулирования ВЭД
7. Государственные органы регулирования и организации содействия развитию ВЭД.
8. Внешнеторговые операции и основные принципы их классификации.
9. Понятие международных коммерческих операций.
10. Экспортные и импортные операции как направления торговли.
11. Реэкспортные и реимпортные операции как направление торговли.
12. Внешнеторговые операции с готовой продукцией.
13. Внешнеторговые операции с разрозненным оборудованием.
14. Внешнеторговые операции с комплектным оборудованием.
15. Бартерные операции и их особенности.
16. Встречные закупки.
17. Компенсационные сделки.
18. Толлинг в международной торговле
19. Производственная кооперация и промышленное сотрудничество.
20. Торговля лицензиями и ноу-хау.
21. Операции аренды и лизинга.
22. Модифицированные формы ВТО.
23. Валютные операции.
24. Прямой и косвенный методы международной торговли.
25. Правовые аспекты контракта международной купли-продажи товаров
26. Структура и содержание внешнеторгового договора купли-продажи.
27. Предмет и объект контракта международной купли-продажи товаров.
28. Цена и стоимость контракта международной купли-продажи товаров.
29. Определение количества и качества товара в контракте международной купли-продажи товаров.
30. Формы и условия платежа в контракте международной купли-продажи товаров
31. Гарантии и санкции в контракте международной купли-продажи товаров.
32. Особенности страхования при заключении внешнеторговых сделок.
33. Оформление сделок купли-продажи товаров.

- 34.Внешнеторговый контракт купли-продажи.
- 35.Содержание статьи «Предмет контракта».
- 36.Содержание статьи «Качество».
- 37.Содержание статьи «Базисные условия поставки».
- 38.Содержание статьи «Цена и общая сумма контракта».
- 39.Содержание статьи «Упаковка и маркировка товаров».
- 40.Содержание статьи «Сдача-приемка товара по количеству и качеству».
- 41.Содержание статьи «Сроки поставки».
- 42.Содержание статьи «Условия платежа».
- 43.Содержание статьи «Обязанности сторон».
- 44.Содержание статьи «Гарантии качества и комплектности поставки».
- 45.Содержание статьи «Ответственность за нарушение контракта. Санкции».
- 46.Содержание статьи «Основания освобождения от ответственности. Форс-мажор».
- 47.Содержание статьи «Страхование товаров».
- 48.Содержание статьи «Арбитраж».
- 49.Заключительные статьи контракта международной купли-продажи товаров.
- 50.Формы расчетов во внешнеторговых операциях.
- 51.Аккредитивная форма расчетов.
- 52.Инкассовая форма расчетов.
- 53.Вексельная форма гарантии платежа.
- 54.Транспортное обеспечение внешнеэкономической деятельности.
- 55.Косвенный метод международной торговли.
56. Комиссионные операции.
57. Торговые фирмы и дома.
- 58.Виды агентов по объему передаваемых прав.
- 59.Классификация агентов по видам соглашений.
- 60.Способы вознаграждения посредников.