

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования

«ИРКУТСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ» ФГБОУ ВО «ИГУ»

ПЕДАГОГИЧЕСКИЙ ИНСТИТУТ

Кафедра филологии и метолики

А.В. Семиров

10» апреля 2025 г.

Рабочая программа дисциплины (модуля)

Б1.В.ДВ.01.01 ОСНОВЫ КОРРЕКТНОЙ КОММУНИКАЦИИ

Направление подготовки: 44.03.05 Педагогическое образование (с двумя профилями подготовки)

Направленность (профиль) подготовки: Русский язык - Литература

Квалификация (степень) выпускника: бакалавр

Форма обучения: очная / заочная

Согласована с УМС ПИ ИГУ:

Рекомендована кафедрой:

Протокол № 3 от «27» марта 2025 г.

Протокол № 6 от «28» февраля 2025 г.

Председатель_

_____ М.С. Павлова Зав. кафедрой ____ Ублий

Иркутск 2025 г.

1. Цели и задачи дисциплины (модуля):

Цель – рассмотрев многогранную биологическую, культурную, психологическую природу человеческого общения, научить студентов-филологов распознавать некорректную коммуникацию и, используя собственно языковые инструменты, противодействовать ей. Очень важно сориентировать деятельность будущих филологов на осознание того факта, что восприятие реальности и наша ответная реакция на нее во многом зависят от языка. Слова являются базовым инструментом человеческого сознания и общения с реальностью. Согласно 3. Фрейду, «...слова и магия изначально были едины, и даже в наши дни большая часть магической силы слов не утрачена. С помощью слов человек может подарить другому величайшее счастье или ввергнуть его в отчаяние, с помощью слов учитель передает ученику свои знания, с помощью слов оратор увлекает за собой аудиторию и предопределяет ее суждения и решения. Слова вызывают эмоции и, в целом, являются средством, с помощью которого мы оказываем влияние на наших близких». В любом тексте заложен некоторый потенциал воздействия. Поэтому понятие значения должно рассматриваться прежде всего в контексте нужного говорящему воздействия на слушающего.

Задачи:

- 1) раскрыть суть корректной коммуникации, обеспечивающей эффективное использование языка для передачи информации и воздействия на адресата;
 - 2) изучить биологическую и культурную природу речевого воздействия;
- 3) проанализировать рекламу и пропаганду как наиболее востребованные инфопотоки для некорректного речевого воздействия;
- 4) вскрыть психологические механизмы вторжения в подсознание при некорректном речевом воздействии;
- 5) противопоставить манипуляции актуализацию как основу корректного человеческого общения;
- 6) охарактеризовать разные языковые уровни (фонологический, лексикограмматический, морфо-синтаксический) организации воздействующей речи;
- 7) проанализировав особенности лингвокреативного мышления, показать его эффективность при противодействии различного рода речевым манипуляциям.

II. Место дисциплины в структуре ОПОП:

- 2.1. Основы корректной коммуникации относится к дисциплинам части, формируемой участниками образовательных отношений, учебного плана по направленности подготовки «Русский язык Литература». Для изучения дисциплины Основы корректной коммуникации студент должен знать основные термины и понятия таких собственно лингвистических наук, как фонетика, словообразование, морфология, лексикология, синтаксис, стилистика современного русского языка, риторика, лингвистический анализ текста, теория языка. Поскольку данный курс по выбору отличается ярким междисциплинарным характером, учащиеся должны также оперировать основными терминами и понятиями логики, философии, психологии, культурологии, естествознания. Кроме того, студентам необходимо уметь применять на практике базовые навыки сбора и анализа языковых фактов с использованием традиционных научных (лингвистических) методов и современных информационных технологий, владеть основными методами, способами и средствами получения, хранения и переработки информации.
- 2.2. Для изучения данной учебной дисциплины (модуля) необходимы знания, умения и навыки, формируемые предшествующими дисциплинами: Русский язык и культура речи, Современный русский язык, История русской литературы, Риторика, Лингвистическая кодификация, Практика по получению опыта профессиональной деятельности.

2.3. Перечень последующих учебных дисциплин, для которых необходимы знания, умения и навыки, формируемые данной учебной дисциплиной (практически все): <u>Практика по получению знаний и опыта профессиональной деятельности, Научно-исследовательская работа, Преддипломная практика, Выполнение и защита выпускной квалификационной работы.</u>

III. Требования к результатам освоения дисциплины (модуля):

К омпотомина	Индикатары	Розуну толу у обущения
Компетенция	Индикаторы компетенций	Результаты обучения
ПК-3. Способен	ИДК ПК-3.1.	Знать: языковые маркеры некорректного
определять сущ-	Устанавливает взаимо-	речевого воздействия — языковые от-
ность взаимосвязи	связи языковых уров-	мычки, углубляя тем самым понимание
языковых уровней,	ней (фонетического,	сущности взаимосвязи языковых уров-
интеграцию языко-	лексического, словооб-	ней, интеграции языковых уровней в
вых уровней в тек-	разовательного, грам-	тексте.
сте, выбирать ме-	матического) и инте-	Уметь: снимать контекстом множе-
тодические приемы	грации языковых уров-	ственность прочтения ситуации, что
анализа текстов	ней в тексте.	улучшает понимание сущности взаимо-
различной стили-	nen B Tekere.	связи языковых уровней, интеграции
стической принад-		языковых уровней в тексте.
лежности, выби-		Владеть: терминологическим аппаратом
рать языковые		дисциплины посредством понимания
формы в соответ-		сущности взаимосвязи языковых уров-
ствии с коммуника-		ней.
тивными целями,	ИДК ПК-3.2.	Знать: наиболее эффективные языковые
способами созда-	Использует различные	средства, используемые при речевом
ния, доработки и	свойства лексических	манипулировании, тем самым характери-
обработки различ-	единиц и варианты их	зуя лексические единицы и варианты их
ных типов текстов.	употребления; опреде-	употребления в конкретном высказыва-
	ляет суперсегментные	нии.
	единицы во фразе и в	Уметь: отличать корректную коммуни-
	целом тексте; характе-	кацию от некорректной, в том числе с
	ризует лексические	помощью определения суперсегментных
	единицы в конкретном	единиц во фразе и в целом тексте.
	высказывании.	Владеть: правилами языковой игры,
		предписывающими оперировать языко-
		выми единицами по законам ассоциатив-
		ных сближений, конструировать языко-
		вые единицы за счет реализации слово-
		образовательного и семантического по-
		тенциала языка, используя при этом раз-
		личные свойства лексических единиц и
		варианты их употребления.
	ИДК ПК-3.3.	Знать: суть суггестивной функции слов,
	Определяет связи лек-	выявляемую, прежде всего, посредством
	сических единиц и фра-	определения приемов и методов лекси-
	зеологизмов в языковой	ческого анализа текста.
	системе; объясняет	Уметь: самостоятельно диагностировать
	причины и сущность	моделирующую роль языковых средств,
	модификации значения	объясняя причины и сущность модифи-

лексических единиц;	кации значения лексических единиц.
определяет приемы и	Владеть: основными приемами демани-
методы лексического	пуляции, как-то: разоблачение манипу-
анализа и правки тек-	лятора, блокирование вторжения в под-
ста.	сознание, отключение эмоций, нахожде-
	ние скрытой причины проблемы, созда-
	ние альтернативного решения, замена
	навязываемого контекста иным, ломка
	стереотипа, выбирая таким образом язы-
	ковые формы в соответствии с коммуни-
	кативными целями.

IV. СОДЕРЖАНИЕ И СТРУКТУРА ДИСЦИПЛИНЫ

4.1. Объем дисциплины (модуля) и виды учебной работы

Вид учебной работы	Всего ча- сов / за-		ы)
	четных единиц Очн/заоч н	9	
Аудиторные занятия (всего)	48/8	48/8	
В том числе:			
Лекции (Лек)/(Электр)	24/4	24/4	
Практические занятия (Пр)/ (Электр)	24/4	24/4	
Консультации (Конс)	2/1	2/1	
Самостоятельная работа (СР)	4/82	4/82	
Вид промежуточной аттестации (зачет, экзамен),	экзамен	экзамен	
часы (Контроль)	44/9	44/9	
Контроль (КО)	10/8	10/8	
Контактная работа, всего (Конт.раб)*	60/17	60/17	
Общая трудоемкость: зачетные единицы	3	3	
часы	108	108	

4.2. Содержание учебного материала дисциплины (модуля)

No॒	Наименование	Содержание		
Π/Π	разделов и тем	разделов и тем		
1.	Раздел 1.	Коммуникация и речевое воздействие		
2.	Тема 1. Понятие о	Коммуникация как типичная форма человеческих		
	коммуникации. Рече-	взаимоотношений. Коммуникация корректная и не-		
	вое воздействие: био-	корректная. Принцип кооперации как основной		
	логическая природа. принцип корректного речевого общения. Универ-			

сальные постулаты коммуникации, по П. Грайсу: постулат редовативности, постулат редоватитности, постулат жености выражения. Язык инструмент координации совместной делека: биологическая и культурная. Биологическая программа поведения человека. Концепция Б. Ф. Поришева о происхождении человеческой речи: от животной интердикции через сутгестию к полноценной человеческой речи. Торможение – интердикция сутгестия. Интердикция как дистаптное пейроситнальное воздействие одной особи па друтую. Коптринграцикция как порог сутгестии. Коптреутгестия – контуркоптреутгестия как порог возпикновения речи. Возпикновение коммуникативно-пформационной функции речи. 3. Тема 2. Речевое воздействие коммуникативно-пформационной функции речи. Культурная программа поведения человека. Источник воздействия на человеческое сознание – двумерная разримента в человеческое сознание – двумерная разримента в человеческое мире культуры. Предмет логосферы, как особий мир слов в искусственно созданном человеческом мире культуры. Предмет логосферы – язык как средство коммуникации в се формы вербального мышления. Основные жизненные сферы речевого воздействия: политическая пропаганда, реклама, судебная практика, обучение и воспитание, поведенаеное бидение. Реклама и пропаганда как наиболее востребованные сферы некорректного речевого воздействия к манипуляции сознанием. Манипуляция к манипуляции принтивные его поведения с целью побудить к действиям, противоречащим его собственным интересам. Негативный смысл термина манипуляция. Вторжение в подсознание. Объекты манипуляция. Вторжение в потребностей человека через програмение в подсознание. Объекты манипуляция в торкение в подсознание. Объекты манипуляция в торкение в подсознание. Объекты манипуляция в торкение в подсознание. Объекты манипуляция в торкеном прементивные в подсознание объекты на принтивности на пременти на пременти н	постулат информативности, постулат истинности, постулат релевантности, постулат ясности выражения. Язык — инструмент координации совместной деятельности людей. Две программы поведения человека: биологическая и культурная. Биологическая программа поведения человека. Концепция Б. Ф. Поршнева о происхождении человеческой речи: от животной интердикции через суггестию к полноцен-
постулат релевантности, постулат ясности выражения. Язык – инструмент координации совместной деятельности людей. Две программы поведения человека биологическая программы поведения человеческой речи: от животной интердикции человеческой речи: от животной интердикции человеческой речи: от животной интердикция как высшая форма торможения. Интердикция как высшая форма торможения. Интердикция как листантное нейросигнальное воздействие одной особи па другую. Контринтердикция как порог суттестии. Контреунтестия как порог озникновения речи. Возникновение коммуникативно-нформационной функции речи. 3. Тема 2. Речевое воздействие суттести как порог озникновения речи. Возникновение коммуникативно-нформационной функции речи. Культурная программа поведения человека. Источник воздействия па человечское созпание — двумерная реальность. Реальность физическая и искусственно созданном человечское созпание — двумерная реальность. Реальность физическая и искусственно созданном человечском мире культуры. Предмет логосферы, ака сособый мире слов в искусственно созданном человечском мире культуры. Предмет логосферы, язык как средство коммуникации и все формы вербального мышления. Основные жизпешьие сферы речевого воздействия: политическая пропаганда, реклама, судебная практика, обучение и воспитание, повеслиемное реклама и пропаганда как наиболее востребованные сферы некорректного речевого воздействия. 4. Тема 3. Психологические предпосылки совреженные и практика, обучение и воспитание, повеслиемное манипуляции практика, обучение и воспитание, повесливное обласние. Реклама и пропаганда как наиболее востребованные сферы некорректного речевого воздействия к манипуляции ознанием. Манипуляция в приктиви, обучение и воспитанием и практика, обучение и предковенныем интересам. Нетативный смыса терем практика, обучение и предковенныем ображением и практика, обучением ображением ображение	постулат релевантности, постулат ясности выражения. Язык – инструмент координации совместной деятельности людей. Две программы поведения человека: биологическая и культурная. Биологическая программа поведения человека. Концепция Б. Ф. Поршнева о происхождении человеческой речи: от животной интердикции через суггестию к полноцен-
ния. Язык – инструмент координации совместной деятельности долей. Две программы поведения человекая и культурная программа поведения человеческой речи: от животной интердикции уеловеческой речи: от животной интердикция как высшая форма торможения. Интердикция как высшая форма торможения. Интердикция как порот суттестия. Контреутнестия — контрконтреуттестия как порот суттестия. Контреутнестия — контрконтреуттестия ак порот суттестия. Контреутнестия — контрконтреуттестия ак порот суттестия — контрконтреуттестия — контрконтреуттестия — контрконтреуттестия — контрконтреуттестия — контрконтреуттестия — контрконтреуттестия — контрконтреутнестия — контрконтреутне — контрконтрубление — к	ния. Язык — инструмент координации совместной де- ятельности людей. Две программы поведения чело- века: биологическая и культурная. Биологическая программа поведения человека. Концепция Б. Ф. Поршнева о происхождении человеческой речи: от животной интердикции через суггестию к полноцен-
ятельности людей. Две программы поведения человека: биологическая и культурная. Виологическая программа поведения человеческой речи: от животпой интердикции через сутгестию к полноценной человеческой речи. Торможение – интердикция сутгестия. Интердикция как высшая форма торможения. Интердикция как дыстантное пейроситнальное воздействие одной особи на другую. Контреинтердикция как порог сутгестии. Контрсутгестия – контрконтреутгестия как порог возникновения речи. Возникновение коммуникативно-нформационной функции речи. 3. Тема 2. Речевое воздействие культурная природа. Культурная программа поведения человека. Источник воздействие и человеческое сознание – двумерная реальность. Реальность физическая и искусственно созданная человеческое сознание – двумерная реальность. Реальность физическая и искусственно созданная человеческом имре культуры. Предмет логосфера, как особый мир слов в искусственно созданном человеческом мире культуры. Предмет логосферы – язык как средство коммуникащии и все формы вербального мышления. Основные жизненные сферы речевого воздействия: политическая пропаганда, реклама, судебная практика, обучение и воспитание, поведненное общение. Реклама и пропаганда как наиболее востребованные сферы пскорректного речевого воздействия. Потитическая пропраммирование его поведения с целью побудить к действиям, противоречащим его собственным интересам. Негативный смыст термение и колитичения. В претоденные потребности, социальное самочувствие, представление о картине мира. Пирамида Абрахама Маслоу "Система потребностей человека. Типы манипулятора: диктатор, трятика, какыжулятор, прилипала, хулитан, славыый парець, судья, защитник. Поведенческие стереотипы манипулятора: активный, пассивный, соревнующий ся, безрахличный. Наиболее распространённые приёмы манипулятора: активный, пассивный, соревнующий ся, безрахличный. Наиболее распространённые приёмы манипулятора: активный, пассивный, соревнующий ся, безрахличный. Наиболее распространённые приёмы манипулятора: подмена одного чувства другим, эмоциональная	ятельности людей. Две программы поведения человека: биологическая и культурная. Биологическая программа поведения человека. Концепция Б. Ф. Поршнева о происхождении человеческой речи: от животной интердикции через суггестию к полноцен-
века: биологическая и культурная. Биологическая программа поведения человека. Копцепция Б. Ф. Поршнева о происхождении человеческой речи: от животной интердикции через суттестии к полноценной человеческой речи. Торможение — интердикция суттестия. Интердикция как дистантное нейросигнальное воздействие одной особи на другую. Контринтердикция как порог осуттестии. Контреунтестия — контрконтреунтестия как порог осуттестии. Контреунтестия — контрконтреунтестия как порог осуттестии. Контреунтестия — контрконтреунтестия как порог возникновения речи. Возникновения коммуникативно-иформационной функции речи. 3. Тема 2. Речевое воздействие культурная программа поведения человека. Источник воздействия на человеческое сознание — двумерная реальность. Реальность физическая и искусственно созданном человеческое сознание — двумерная реальность физическая и искусственно созданном человеческом мире культуры. Предмет логосферы — язык как средство коммуникации и все формы вербального мышления. Основные жизненные сферы речевого воздействия: политическая пропаганда, реклама, судебная практика, обучение и воспитание, повесдневное общение. Реклама и пропаганда, реклама, судебная практика, обучение и воспитание, повесдневное общение. Реклама и пропаганда, реклама, судебная практика, обучение и воспитание, повесдневное общение. Реклама и пропаганда как наиболее востребованные сферы некорректного речевого воздействия: 4. Тема 3. Психологические пропаганда, реклама, судебная практика, обучение и воспитание, повесдневное общение. Реклама и пропаганда как наиболее востребованные созданные сонарныем. Манипуляция как скрытое духовное воздействие па человека чероз программирование сознанием. Манипуляция как скрытое духовное воздействие па человека чероз программирование сто поведения с целью побудить к действиям, противем манипуляция как скрытое духовное воздействие па человека чероз программирование сто поведение и кольма и представление о картинемиром представление о картинемиром представление о картинемиром представление о картинемиром п	века: биологическая и культурная. Биологическая программа поведения человека. Концепция Б. Ф. Поршнева о происхождении человеческой речи: от животной интердикции через суггестию к полноцен-
программа поведения человека. Концепция Б. Ф. Порпинева о происхождении человеческой речи: от животной интердикции через сутгестию к полноценной человеческой речи. Торможение — интердикция сутгестия. Интердикция как высшая форма торможения. Интердикция как порог сутгестия. Контреунтестия не воздействие одной особи на другую. Контринтердикция как порог сутгестии. Контрсунтестия — контрконтрсунтестия как порог возникновения речи. Возникновения речектовенском мире культуры. Предмет логосферы — язык как средство коммуникации и все формы вербального мышления. Осповные жизненные сферы речевого воздействия: политическая пропаганда, реклама, судебная практика, обучение и воспитание, повседневное общение. Реклама и пропаганда, а как паиболее востребованные сферы некорректного речевого воздействия. Политическая пропаганда как наиболее востребованные сферы некорректного речевого воздействия. Переход от насилия и принуждения к манипуляции сознанием. Манипуляция как скрытое духовное воздействие на человека через программирование его поведения с целью побудить к действиям, противоречащим его собственным интересам. Негативный смысть на человеке потребности, социальное самочувствие, представление о картине мира. Пирамида Абрахама Маслоу "Система потребностей человека. Типы манипулятора: диктатор, тряпка, калькулятор, прилипала, хулитап, славный парень, судья, защитник. Поведенческие стереотипы манипулятора: активный, нассивный, соровнующий ся, безратичный. Наиболее распространённые приёмы манипулятора: подмена одного чувства другим, эм	программа поведения человека. Концепция Б. Ф. Поршнева о происхождении человеческой речи: от животной интердикции через суггестию к полноцен-
Поріїнева о происхождении человеческої речи: от животпой интердикции через сутгестию к полноценной человеческой речи. Торможение – интердикция — сутгестия. Интердикция как высшая форма торможения. Интердикция как порог острететии. Контремитердикция как порог острететия — контрконтрсуттестия контрконтрсуттестия на пороза постретети контрконтрсуттестия как порог возникновения речи. Возникловение коммуникативно-пформационной функции речи. Культурная программа поведения человека. Источник воздействия па человеческое сознание — двумерная реальность. Реальность физическая и искусственно созданная человеком мноре культуры. Предмет логосферы , как особый мир слов в искусственно созданном человеческом мире культуры. Предмет логосферы , как особый мир слов в искусственно созданном человеческом мире культуры. Предмет логосферы , как особый мир слов в искусственно созданном человеческом мире культуры. Предмет логосферы , как особый мир слов в искусственные с феры речевого воздействия: политическая пропаганда, реклама, судебная практика, обучение и воспитание, повседневное общение. Реклама и пропаганда как паиболее востребованные сферы некорректного речевого воздействия: пороздействия: пороздей	Поршнева о происхождении человеческой речи: от животной интердикции через суггестию к полноцен-
Поршнева о происхождении человеческой речи: от животпой интердикции через сутгестию к полноценной человеческой речи. Торможение – интердикция — сутгестия. Интердикция как высшая форма торможения. Интердикция как порог особи на другую. Контринтердикция как порог особи на другую. Контринтердикция как порог осутгестии. Контреутгестия — контрконтрсутгестия как порог возникновения речи. Возникновение коммуникативно-нформационной функции речи. Культурная программа поведения человека. Источник воздействия на человеческое сознание — двумерная реальность. Реальность физическая и искусственно созданная человеческое сознание — двумерная реальность. Реальность физическая и искусственно созданном человеческом мире культуры. Предмет логосферы — язык как средство коммуникации и все формы вербального мышления. Основные жизнепные сферы речевого воздействия: политическая пропаганда, реклама, судебная практика, обучение и воспитание, повесдневное общение. Реклама и пропаганда как наиболее востребованные сферы пексорректного речевого воздействия. 4. Тема 3. Психологические предпосылки современных технологий речевого воздействие и принуждения к манипуляции сознание. И преход от пасалия и принуждения к манипуляции сознание. Объекты манипуляции: примитивные эмощии, базовые человеческие потребности, социальное самочувствие, представление о картине мира. Пирамида Абрахама Маслоу "Система потребностие, судья, защитник. Поведенческие стереотипы манипулятора: активный, пассивный, соревнующий ся, безразличный. Наиболее распространённые приёмы манипуляторов: подмена одного чувства другим, эмоциональная каруссль, отсроченные эмоции, возведение в добродетель отсутствия нормальных чувств, отождествление чувств с фактами, чувствова	Поршнева о происхождении человеческой речи: от животной интердикции через суггестию к полноцен-
з. Тема 2. Речевое воздействие: культурная природа. з. Тема 3. Психологическая пропаганда, реклама, сулебных технологий речевого воздействие сферы речевого воздействия. Объекты манипуляция. В товедненых технологий речевого воздействие и пропаганда, реклама, судебная практика, обучение и воспитание. Объекты манипуляция. Вторжение в подсознание. Объекты манипуляция: примитивные омощии, базовые человеческие потребностей человеческие стереогогий парень, судья, защитник. Поведнеческие стереотипы манипулятора: дактанор, тряпка, калькулятора, предмета дородненае на передостей не дельно побудить к действия поредненных технологий речевого воздействия. 4. Тема 3. Психологическая пропаганда, реклама, судебная практика, обучение и воспитание, поведненное общение. Реклама и пропаганда как наиболее востребованные сферы некорректного речевого воздействия. 4. Тема 3. Психологическая пропаганда как наиболее востребованные сферы некорректного речевого воздействия. 4. Тема 3. Психологическая пропаганда как наиболее востребованные сферы некорректного речевого воздействия и пропаганда как наиболее востребованные сферы некорректного речевого воздействия. 4. Тема 3. Психологическая пропаганда как наиболее востребованные сферы некорректного речевого воздействия. 4. Тема 3. Психологическая пропаганда как наиболее востребованные сферы некорректного речевого воздействия. Переход от насилия и принуждения к манипуляции сознанием. Манипуляция как скрытое духовное воздействия. 4. Тема 3. Психологическая пропамирование сознанием. Манипуляция как скрытое общение. Реклама практика, обучение и воспотанных к манипуляция примитивные сознанием. Манипуляция выстепныя практика, обучение и поведение потребности, социальное самочувствие, представление о картинем мира. Ппрамида Абрахама Маслоу "Система потребностей человека. Типы манипулятора: диктатор, тряпка, калькулятор, прилипала, хулитан, славный парень, судья, защитник. Поведенческие стереотипы манипулятора: потребностей человека тороденское потребностей человека тороденные змощим	животной интердикции через суггестию к полноцен-
ной человеческой речи. Торможение – интердикция – суттестия. Интердикция как высшая форма торможения. Интердикция как дистантное нейросигнальное воздействие одной особи на другую. Контр- интердикция как порог суттестии. Контрсуттестия – контрконтрсуттестия как порог возникновения речи. Возникновение коммуникативно-нформационной функции речи. 3. Тема 2. Речевое воздействие: культурная программа поведения человека. Источник воздействие: культурная программа поведения человека. Источник воздействия па человеческое сознание — двумерная реальность. Реальность физическая и искусственно созданном человеческом мире культуры. Предмет логосфера, как особый мир слов в искусственно созданном человеческом мире культуры. Предмет логосферы — язык как средство коммуникации и все формы вербального мышления. Основные жизненные сферы речевого воздействия: политическая пропаганда, реклама, судебная практика, обучение и воспитание, повседневное общение. Реклама и пропаганда как наиболее востребованные сферы некорректного речевого воздействия. 4. Тема 3. Психологическая пропаганда как наиболее востребованные сферы некорректного речевого воздействия и принуждения к манипуляции сознанием. Манипуляция как скрытое духовное воздействие на человека чероз программирование его поведения с целью побудить к действиям, противоречащим его собственным интересам. Негативный смысл термина манипуляция. Вторжение в подсознание. Объекты манипуляции: примитивные эмоции, базовые человеческие потребности, социальное самочувствие, представление о картине мира. Пирамида Абрахама Маслоу "Система потребностей человека. Типы манипулятора: диктатор, тряпка, калькулятор, прилипала, хулиган, славный парень, судья, защитный. Наиболее распространённые приёмы манипуляторае: активный, пассивный, соревнующий ся, безразличный. Наиболее распространённые приёмы манипуляторов: подмена одного чувства другим, эмоциональная карусств, отсроченные эмоции, возведение в добродетсть отсроченные эмоции, возведение в добродетсть отсроченные эмоции, возведение в добродетсть отс	
сутгестия. Интердикция как высшая форма торможения. Интердикция как дистантное нейроситнальное воздействие одной особи на другую. Контринтердикция как порог сутгестии. Контрсутгестия — контрконтрсутгестия как порог возникновения речи. Возникновение коммуникативно-нформационной функции речи. Культурная природа. Тема 2. Речевое воздействие: культурная природа. Культурная программа поведения человека. Источник воздействия на человеческое сознание — двумерная реальность. Реальность физическая и искусственно созданная человеком ноосфера. Логосфера, или липтвосфера, как особый мир слов в искусственно созданном человеческом мире культуры. Предмет логосферы — язык как средство коммуникации и все формы вербального мышления. Основные жизненные сферы речевого воздействия: политическая пропаганда, реклама, судебная практика, обучение и воспитание, повседневное общение. Реклама и пропаганда, реклама, судебная практика, обучение и воспитание, повседневное общение. Реклама и пропаганда, реклама, судебная практика, обучение и воспитание, повседневное общение. Реклама и пропаганда, реклама, судебная практика, обучение и воспитание, повседневное общение. Реклама и пропаганда прествия. Переход от насилия и принуждения к манипуляции сознанием. Манипуляция как скрытое духовное воздействие на человека через программирование его поведения с целью побудить к действиям, противоречащим его собственным интересам. Негативный смысл термина манипуляция: Вторжение в подсознание. Объекты манипуляция: примитивные эмощии, базовые человека Типы манипулятора: диктатор, тряпка, калькулятор, прилипала, хулиган, славный парень, судья, защитник. Поведенческие стереотипы манипулятора: активный, пассивный, соревнующий-ся, безразличный. Наиболее распространённые приёмы манипуляторов: подмена одного чувства другим, эмощиональная карусель, отсроченные эмощии, возведение в добродетель отсротенные эмощии, возведение в добродетель отсротенные эмощии, увотв ведение в добродетель отсроченые эмощии, учвствова-	
ния. Интердикция как дистантное нейросигнальное воздействие одной особи на другую. Контр- интердикция как порог суттестии. Контрсуттестия – контрконтрсуттестия как порог возникновения речи. Возникновение коммуникативно-нформационной функции речи. 3. Тема 2. Речевое воздействие: культурная природа. Культурная природа. Тема 2. Речевое воздействия программа поведения человека. Источник воздействия на человеческое сознание — двумерная реальность. Реальность физическая и искусственно созданном человеческом мире культуры. Предмет логосферы — язык как средство коммуникации и все формы вербального мышления. Основные жизненные сферы речевого воздействия: политическая пропаганда, реклама, судебная практика, обучение и воспитание, поведневное общение. Реклама и пропаганда как наиболее востребованные сферы некорректного речевого воздействия. Переход от насилия и принуждения к манипуляции сознанием. Манипуляция как скрытое духовное воздействия. Переход от насилия и принуждения к манипуляции сознанием. Манипуляция как скрытое духовное воздействия. Переход от насилия и принуждения к манипуляции сознанием. Манипуляция как скрытое духовное воздействия. Переход от насилия и принуждения к манипуляции сознанием сознанием. Манипуляция как скрытое духовное воздействия. Переход от насилия и принуждения к манипуляции сознанием. Манипуляция как скрытое духовное него поведения с целью побудить к действиям, противоречащим сго собственным интересам. Негативный смысл термина манипуляция: принитивные эмоции, базовые человеческие потребности, социальное самочувствие, представление о картине мира. Пирамида Абрахама Маслоу "Система потребностей человека. Типы манипулятора: диктатор, тряпка, калькулятор, прилипала, хулиган, славный парень, судья, защитный. Новеденческие стереотипыманипулятора: активный, пассивный, соревнующий-ся, безразличный. Наиболее распространённые приёмы манипуляторов: подмена одного чувства другим, эмощиональная карусств, отсроченные эмощии, возведение в добродетель отсроченные эмощии, возведение в добродетель отсроч	
воздействие одной особи на другую. Контр- интердикция как порог сутгестии. Контрсутгестия — контрконтрсутгестия как порог возникновения речи. Возникновение коммуникативно-нформационной функции речи. Культурная программа поведения человека. Источник воздействие: культурная программа поведения человека. Источник воздействия на человеческое сознание — двумерная реальность. Реальность физическая и искусственно созданная человеком ноосфера. Логосфера, или лингвосфера, как особый мир слов в искусственно созданном человеческом мире культическая пропаганда, реклама, судебная практика, обучение и воспитание, повседневное общение. Реклама и пропаганда, реклама, судебная практика, обучение и воспитание, повседневное общение. Реклама и пропаганда как наиболее востребованные сферы некорректного речевого воздействия. 1. Тема 3. Психологические предпосылки со- временных техноло- тий речевого воздей- ствия. 1. Тема 3. Психологиче- ские предпосылки со- временных техноло- тий речевого воздей- ствия. Манипуляция и принуждения к манипуляции сознание. Манипуляция как скрытое духовное воздействие на человека через программирование его поведения с целью побудить к действиям, про- тиворечащим его собственным интересам. Нетативный смысл термина манипуляции: примитивные эмоции, базовые человеческие потребности, соци- альное самочувствие, представление о картине мира. Пирамида Абрахама Маслоу "Система по- требностей человска. Типы манипулятора: диктатор, тряпка, калькулятор, прилипала, хулиган, славный парень, судья, защитник. Поведенческие стеренующий- ся, безразличный. Наиболее распространёные приё- мы манипуляторов: подмена одного чувства друтим, эмоциональная каруссль, отероченные эмоции, воз- ведение в добродетель отсутствия нормальных чувств, отождествление чувств с фактами, чувствова-	
контрконтрсугтестия как порог возникновения речи. Возникновение коммуникативно-нформационной функции речи. Культурная программа поведения человека. Источник воздействие: культурная природа. Культурная программа поведения человека. Источник воздействия на человеческое сознание — двумерная реальность. Реальность физическая и искусственно созданная человеком ноосфера. Логосфера, или лингвосфера, как особый мир слов в искусственно созданном человеческом мире культуры. Предмет логосферы — язык как средство коммуникации и все формы вербального мышления. Основные жизненные сферы речевого воздействия: политическая пропаганда, реклама, судебиая практика, обучение и воспитание, повседневное общение. Реклама и пропаганда как наиболее востребованные сферы некорректного речевого воздействия. Переход от насилия и принуждения к манипуляции сознанием. Манипуляция как скрытое духовное воздействие на человека через программирование его поведения с целью побудить к действиям, противоречащим его собственным интересам. Негативный смысл термина манипуляции: примитивные эмоции, базовые человеческие потребности, социальное самочувствие, представление о картине мира. Пирамида Абрахама Маслоу "Система потребностей человека. Типы манипулятора: диктатор, тряпка, калькулятор, прилипала, хулиган, славный парень, судья, защитник. Поведенческие стереотипы манипуляторов: подмена одного чувства другим, эмоциональная карусель, отсроченые эмоции, возведение в добродстель отсутствия пормальных чувств, отождествление чувств с фактами, чувствова-	
3. Тема 2. Речевое воздействие: культурная природа. Культурная природа. Культурная природа. Культурная природа. Культурная программа поведения человека. Источник воздействия на человеческое сознание — двумерная реальность. Реальность физическая и искусственно созданная человеческом мире культуры. Предмет логосферы, как особый мир слов в искусственно созданном человеческом мире культуры. Предмет логосферы — язык как средство коммуникации и все формы вербального мышления. Основные жизненные сферы речевого воздействия: политическая пропаганда, реклама, судебная практика, обучение и воспитание, повседневное общение. Реклама и пропаганда как наиболее востребованные сферы некорректного речевого воздействия. 4. Тема 3. Психологические предпосылки современных технологий речевого воздействие и преход от насилия и принуждения к манипуляции сознанием. Манипуляция как скрытое духовное воздействие на человека через программирование его поведения с целью побудить к действиям, противоречащим его собственным интересам. Негативный смысл термина манипуляции: примитивные эмоции, базовые человеческие потребности, социальное самочувствие, представление о картине мира. Пирамида Абрахама Маслоу "Система потребностей человека. Типы манипулятора: диктатор, тряпка, калькулятор, прилипала, хулиган, славный парень, судья, защитник. Поведенческие стереотипы манипуляторов: подмена одного чувства другим, эмоциональная карусель, отсроченные эмоции, возведение в добродетель отсутствия нормальных чувств, отождествление чувств с фактами, чувствова-	
3. Тема 2. Речевое воздействие: культурная природа. Культурная программа поведения человека. Источник воздействия на человеческое сознание — двумерная реальность. Реальность физическая и искусственно созданном человеческом мире культуры. Предмет логосфера, как особый мир слов в искусственно созданном человеческом мире культуры. Предмет логосфера — язык как средство коммуникации и все формы вербального мышления. Основные жизненные сферы речевого воздействия: политическая пропаганда, реклама, судебная практика, обучение и воспитание, повседневное общение. Реклама и пропаганда как наиболее востребованные сферы некорректного речевого воздействия. Переход от насилия и принуждения к манипуляции соянанием. Манипуляция как скрытое духовное воздействие на человека через программирование его поведения с целью побудить к действиям, противоречащим его собственным интересам. Негативный смысл термина манипуляция: примитивные эмоции, базовые человеческие потребности, социальное самочувствие, представление о картине мира. Пирамида Абрахама Маслоу "Система потребностей человека. Типы манипулятора: диктатор, тряпка, калькулятор, прилипала, хулиган, славный парень, судья, защитник. Поведенческие стереотипы манипуляторов: подмена одного чувства другим, эмоциональная карусель, отсроченные эмоции, возведение в добродетель отсутствия нормальных чувств, отождествление чувств с фактами, чувствова-	
 Тема 2. Речевое воздействие: культурная природа. Культурная программа поведения человека. Источник воздействия на человеческое сознание – двумерная реальность. Реальность физическая и искусственно созданном человеческом мире культуры. Предмет логосфера, как особый мир слов в искусственно созданном человеческом мире культуры. Предмет логосферы – язык как средство коммуникации и все формы вербального мышления. Основные жизненые сферы речевого воздействия: политическая пропаганда, реклама, судебная практика, обучение и воспитание, повседневное общение. Реклама и пропаганда как наиболее востребованные сферы некорректного речевого воздействия. Тема 3. Психологические предпосылки сознанием. Манипуляция как скрытое духовное воздействия. Переход от насилия и принуждения к манипуляции сознанием. Манипуляция как скрытое духовное воздействие на человека через программирование его поведения с пелью побудить к действиям, противоречащим сго собственным интересам. Негативный смысл термина манипуляция. Вторжение в подсознание. Объекты манипуляция. Вторжение в подсознание. Объекты манипуляции: примитивные эмоции, базовые человеческие потребности, социальное самочувствие, представление о картине мира. Пирамида Абрахама Маслоу "Система потребностей человека. Типы манипулятора: диктатор, тряпка, калькулятор, прилипала, хулиган, славный парень, судья, защитник. Поведенческие стереотипы манипулятора: активный, пассивный, соревнующийся, безразличный. Наиболее распространённые приёмы манипуляторов: подмена одного чувства другим, эмоциональная карусель, отсроченные эмоции, возведение в добродетель отсутствия нормальных чувств, отождествление чувств с фактами, чувствова- 	
ник воздействия на человеческое сознание — двумер- ная реальность. Реальность физическая и искус- ственно созданная человеком ноосфера. Логосфера, или лингвосфера, как особый мир слов в искус- ственно созданном человеческом мире культуры. Предмет логосферы — язык как средство коммуника- ции и все формы вербального мышления. Основные жизненные сферы речевого воздействия: политиче- ская пропаганда, реклама, судебная практика, обу- чение и воспитание, повседневное общение. Рекла- ма и пропаганда как наиболее востребованные сферы некорректного речевого воздействия. Переход от насилия и принуждения к манипуляции сознанием. Манипуляция как скрытое духовное воздействие на человека через программирование его поведения с целью побудить к действиям, про- тиворечащим его собственным интересам. Негатив- ный смысл термина манипуляции: примитивные эмоции, базовые человеческие потребности, соци- альное самочувствие, представление о картине мира. Пирамида Абрахама Маслоу "Система по- требностей человека. Типы манипулятора: диктатор, тряпка, калькулятор, прилипала, хулиган, славный парень, судья, защитник. Поведенческие стереотипы манипулятора: активный, пассивный, соревнующий- ся, безразличный. Наиболее распространённые приё- мы манипуляторов: подмена одного чувства другим, эмоциональная карусель, отсроченные эмоции, воз- ведение в добродетель отсутствия нормальных чувств, отождествление чувств с фактами, чувствова-	
ная реальность. Реальность физическая и искусственно созданная человеком ноосфера. Логосфера, или лингвосфера, как особый мир слов в искусственно созданном человеческом мире культуры. Предмет логосферы — язык как средство коммуникации и все формы вербального мышления. Основные жизненные сферы речевого воздействия: политическая пропаганда, реклама, судебная практика, обучение и воспитание, повседневное общение. Реклама и пропаганда как наиболее востребованные сферы некорректного речевого воздействия. 1. Тема 3. Психологические предпосылки современных технологий речевого воздействия и принуждения к манипуляции сознанием. Манипуляция как скрытое духовное воздействия на человека через программирование его поведения с целью побудить к действиям, противоречащим его собственным интересам. Негативный смысл термина манипуляции: примитивные эмоции, базовые человеческие потребности, социальное самочувствие, представление о картине мира. Пирамида Абрахама Маслоу "Система потребностей человека. Типы манипулятора: диктатор, тряпка, калькулятор, прилипала, хулиган, славный парень, судья, защитник. Поведенческие стереотипы манипулятора: активный, пассивный, соревнующийся, безразличный. Наиболее распространённые приёмы манипуляторов: подмена одного чувства другим, эмоциональная карусель, отсроченные эмоции, возведение в добродетель отсутствия нормальных чувств, отождествление чувств с фактами, чувствова-	
ственно созданная человеком ноосфера. Логосфера, или лингвосфера, как особый мир слов в искусственно созданном человеческом мире культуры. Предмет логосферы — язык как средство коммуникации и все формы вербального мышления. Основные жизненные сферы речевого воздействия: политическая пропаганда, реклама, судебная практика, обучение и воспитание, повседневное общение. Реклама и пропаганда как наиболее востребованные сферы некорректного речевого воздействия. 4. Тема 3. Психологические предпосылки современных технологий речевого воздействие на человека через программирование его поведения с целью побудить к действиям, противоречащим его собственным интересам. Негативный смысл термина манипуляции: примитивные эмоции, базовые человеческие потребности, социальное самочувствие, представление о картине мира. Пирамида Абрахама Маслоу "Система потребностей человека. Типы манипулятора: диктатор, тряпка, калькулятор, прилипала, хулиган, славный парень, судья, защитник. Поведенческие стереотипы манипулятора: активный, пассивный, соревнующийся, безразличный. Наиболее распространённые приёмы манипуляторов: подмена одного чувства другим, эмоциональная карусель, отсроченные эмоции, возведение в добродетель отсутствия нормальных чувств, отождествление чувств с фактами, чувствова-	
или лингвосфера, как особый мир слов в искусственно созданном человеческом мире культуры. Предмет логосферы — язык как средство коммуникации и все формы вербального мышления. Основные жизненные сферы речевого воздействия: политическая пропаганда, реклама, судебная практика, обучение и воспитание, повседневное общение. Реклама и пропаганда как наиболее востребованные сферы некорректного речевого воздействия. 1. Тема 3. Психологические предпосылки современных технологий речевого воздействия и принуждения к манипуляции сознанием. Манипуляция как скрытое духовное воздействие на человека через программирование его поведения с целью побудить к действиям, противоречащим его собственным интересам. Негативный смысл термина манипуляции: примитивные эмоции, базовые человеческие потребности, социальное самочувствие, представление о картине мира. Пирамида Абрахама Маслоу "Система потребностей человека. Типы манипулятора: диктатор, тряпка, калькулятор, прилипала, хулиган, славный парень, судья, защитник. Поведенческие стереотипы манипулятора: активный, пассивный, соревнующийся, безразличный. Наиболее распространённые приёмы манипуляторов: подмена одного чувства другим, эмоциональная карусель, отсроченные эмоции, возведение в добродетель отсутствия нормальных чувств, отождествление чувств с фактами, чувствова-	
ственно созданном человеческом мире культуры. Предмет логосферы – язык как средство коммуникации и все формы вербального мышления. Основные жизненные сферы речевого воздействия: политическая пропаганда, реклама, судебная практика, обучение и воспитание, повседневное общение. Реклама и пропаганда как наиболее востребованные сферы некорректного речевого воздействия. 1. Тема 3. Психологические предпосылки современных технологий речевого воздействия и принуждения к манипуляции сознанием. Манипуляция как скрытое духовное воздействие на человека через программирование его поведения с целью побудить к действиям, противоречащим его собственным интересам. Негативный смысл термина манипуляция. Вторжение в подсознание. Объекты манипуляция. Вторжение в подсознание. Объекты манипуляция примитивные эмоции, базовые человеческие потребности, социальное самочувствие, представление о картине мира. Пирамида Абрахама Маслоу "Система потребностей человека. Типы манипулятора: диктатор, тряпка, калькулятор, прилипала, хулиган, славный парень, судья, защитник. Поведенческие стереотипы манипулятора: активный, пассивный, соревнующийся, безразличный. Наиболее распространённые приёмы манипуляторов: подмена одного чувства другим, эмоциональная каруссль, отсроченные эмоции, возведение в добродетель отсутствия нормальных чувств, отождествление чувств с фактами, чувствова-	
Предмет логосферы – язык как средство коммуникации и все формы вербального мышления. Основные жизненные сферы речевого воздействия: политическая пропаганда, реклама, судебная практика, обучение и воспитание, повседневное общение. Реклама и пропаганда как наиболее востребованные сферы некорректного речевого воздействия. 4. Тема 3. Психологические предпосылки современных технологий речевого воздействия и принуждения к манипуляции сознанием. Манипуляция как скрытое духовное воздействие на человека через программирование его поведения с целью побудить к действиям, противоречащим его собственным интересам. Негативный смысл термина манипуляции: примитивные эмоции, базовые человеческие потребности, социальное самочувствие, представление о картине мира. Пирамида Абрахама Маслоу "Система потребностей человека. Типы манипулятора: диктатор, тряпка, калькулятор, прилипала, хулиган, славный парень, судья, защитник. Поведенческие стереотипы манипулятора: активный, пассивный, соревнующийся, безразличный. Наиболее распространённые приёмы манипуляторов: подмена одного чувства другим, эмоциональная карусель, отсроченные эмоции, возведение в добродетель отсутствия нормальных чувств, отождествление чувств с фактами, чувствова-	или лингвосфера, как особый мир слов в искус-
ции и все формы вербального мышления. Основные жизненные сферы речевого воздействия: политическая пропаганда, реклама, судебная практика, обучение и воспитание, повседневное общение. Реклама и пропаганда как наиболее востребованные сферы некорректного речевого воздействия. Переход от насилия и принуждения к манипуляции сознанием. Манипуляция как скрытое духовное воздействия. Переход от насилия и принуждения к манипуляции сознанием. Манипуляция как скрытое духовное воздействие на человека через программирование его поведения с целью побудить к действиям, противоречащим его собственным интересам. Негативный смысл термина манипуляция. Вторжение в подсознание. Объекты манипуляция примитивные эмоции, базовые человеческие потребности, социальное самочувствие, представление о картине мира. Пирамида Абрахама Маслоу "Система потребностей человека. Типы манипулятора: диктатор, тряпка, калькулятор, прилипала, хулиган, славный парень, судья, защитник. Поведенческие стереотипы манипулятора: активный, пассивный, соревнующийся, безразличный. Наиболее распространённые приёмы манипуляторов: подмена одного чувства другим, эмоциональная карусель, отсроченные эмоции, возведение в добродетель отсутствия нормальных чувств, отождествление чувств с фактами, чувствова-	ственно созданном человеческом мире культуры.
жизненные сферы речевого воздействия: политическая пропаганда, реклама, судебная практика, обучение и воспитание, повседневное общение. Реклама и пропаганда как наиболее востребованные сферы некорректного речевого воздействия. 1. Тема 3. Психологические предпосылки современных технологий речевого воздействие на человека через программирование его поведения с целью побудить к действиям, противоречащим его собственным интересам. Негативный смысл термина манипуляция. Вторжение в подсознание. Объекты манипуляция: примитивные эмоции, базовые человеческие потребности, социальное самочувствие, представление о картине мира. Пирамида Абрахама Маслоу "Система потребностей человека. Типы манипулятора: диктатор, тряпка, калькулятор, прилипала, хулиган, славный парень, судья, защитник. Поведенческие стереотипы манипулятора: активный, пассивный, соревнующийся, безразличный. Наиболее распространённые приёмы манипуляторов: подмена одного чувства другим, эмоциональная карусель, отсроченные эмоции, возведение в добродетель отсутствия нормальных чувств, отождествление чувств с фактами, чувствова-	Предмет логосферы – язык как средство коммуника-
ская пропаганда, реклама, судебная практика, обучение и воспитание, повседневное общение. Реклама и пропаганда как наиболее востребованные сферы некорректного речевого воздействия. 4. Тема 3. Психологические предпосылки современных технологий речевого воздействие на человека через программирование его поведения с целью побудить к действиям, противоречащим его собственным интересам. Негативный смысл термина манипуляции: примитивные эмоции, базовые человеческие потребности, социальное самочувствие, представление о картине мира. Пирамида Абрахама Маслоу "Система потребностей человека. Типы манипулятора: диктатор, тряпка, калькулятор, прилипала, хулиган, славный парень, судья, защитник. Поведенческие стереотипы манипулятора: активный, пассивный, соревнующийся, безразличный. Наиболее распространённые приёмы манипуляторов: подмена одного чувства другим, эмоциональная карусель, отсроченные эмоции, возведение в добродетель отсутствия нормальных чувств, отождествление чувств с фактами, чувствова-	ции и все формы вербального мышления. Основные
ская пропаганда, реклама, судебная практика, обучение и воспитание, повседневное общение. Реклама и пропаганда как наиболее востребованные сферы некорректного речевого воздействия. 4. Тема 3. Психологические предпосылки современных технологий речевого воздействие на человека через программирование его поведения с целью побудить к действиям, противоречащим его собственным интересам. Негативный смысл термина манипуляции: примитивные эмоции, базовые человеческие потребности, социальное самочувствие, представление о картине мира. Пирамида Абрахама Маслоу "Система потребностей человека. Типы манипулятора: диктатор, тряпка, калькулятор, прилипала, хулиган, славный парень, судья, защитник. Поведенческие стереотипы манипулятора: активный, пассивный, соревнующийся, безразличный. Наиболее распространённые приёмы манипуляторов: подмена одного чувства другим, эмоциональная карусель, отсроченные эмоции, возведение в добродетель отсутствия нормальных чувств, отождествление чувств с фактами, чувствова-	жизненные сферы речевого воздействия: политиче-
чение и воспитание, повседневное общение. Реклама и пропаганда как наиболее востребованные сферы некорректного речевого воздействия. 4. Тема 3. Психологические предпосылки современных технологий речевого воздействие на человека через программирование его поведения с целью побудить к действиям, противоречащим его собственным интересам. Негативный смысл термина манипуляция. Вторжение в подсознание. Объекты манипуляция: примитивные эмоции, базовые человеческие потребности, социальное самочувствие, представление о картине мира. Пирамида Абрахама Маслоу "Система потребностей человека. Типы манипулятора: диктатор, тряпка, калькулятор, прилипала, хулиган, славный парень, судья, защитник. Поведенческие стереотипы манипулятора: активный, пассивный, соревнующийся, безразличный. Наиболее распространённые приёмы манипуляторов: подмена одного чувства другим, эмоциональная карусель, отсроченные эмоции, возведение в добродетель отсутствия нормальных чувств, отождествление чувств с фактами, чувствова-	
ма и пропаганда как наиболее востребованные сферы некорректного речевого воздействия. 4. Тема 3. Психологические предпосылки современных технологий речевого воздействие. Манипуляция как скрытое духовное воздействия. Манипуляция как скрытое духовное воздействия на человека через программирование его поведения с целью побудить к действиям, противоречащим его собственным интересам. Негативный смысл термина манипуляции: примитивные эмоции, базовые человеческие потребности, социальное самочувствие, представление о картине мира. Пирамида Абрахама Маслоу "Система потребностей человека. Типы манипулятора: диктатор, тряпка, калькулятор, прилипала, хулиган, славный парень, судья, защитник. Поведенческие стереотипы манипулятора: активный, пассивный, соревнующийся, безразличный. Наиболее распространённые приёмы манипуляторов: подмена одного чувства другим, эмоциональная карусель, отсроченные эмоции, возведение в добродетель отсутствия нормальных чувств, отождествление чувств с фактами, чувствова-	
4. Тема 3. Психологические предпосылки современных технологий речевого воздействие на человека через программирование его поведения с целью побудить к действиям, противоречащим его собственным интересам. Негативный смысл термина манипуляции: примитивные эмоции, базовые человеческие потребности, социальное самочувствие, представление о картине мира. Пирамида Абрахама Маслоу "Система потребностей человека. Типы манипулятора: диктатор, тряпка, калькулятор, прилипала, хулиган, славный парень, судья, защитник. Поведенческие стереотипы манипулятора: активный, пассивный, соревнующийся, безразличный. Наиболее распространённые приёмы манипуляторов: подмена одного чувства другим, эмоциональная карусель, отсроченные эмоции, возведение в добродетель отсутствия нормальных чувств, отождествление чувств с фактами, чувствова-	
4. Тема 3. Психологические предпосылки современных технологий речевого воздействие на человека через программирование его поведения с целью побудить к действиям, противоречащим его собственным интересам. Негативный смысл термина манипуляция. Вторжение в подсознание. Объекты манипуляция: примитивные эмоции, базовые человеческие потребности, социальное самочувствие, представление о картине мира. Пирамида Абрахама Маслоу "Система потребностей человека. Типы манипулятора: диктатор, тряпка, калькулятор, прилипала, хулиган, славный парень, судья, защитник. Поведенческие стереотипы манипулятора: активный, пассивный, соревнующийся, безразличный. Наиболее распространённые приёмы манипуляторов: подмена одного чувства другим, эмоциональная карусель, отсроченные эмоции, возведение в добродетель отсутствия нормальных чувств, отождествление чувств с фактами, чувствова-	
сознанием. Манипуляция как скрытое духовное воздействие на человека через программирование его поведения с целью побудить к действиям, противоречащим его собственным интересам. Негативный смысл термина манипуляции: примитивные эмоции, базовые человеческие потребности, социальное самочувствие, представление о картине мира. Пирамида Абрахама Маслоу "Система потребностей человека. Типы манипулятора: диктатор, тряпка, калькулятор, прилипала, хулиган, славный парень, судья, защитник. Поведенческие стереотипы манипулятора: активный, пассивный, соревнующийся, безразличный. Наиболее распространённые приёмы манипуляторов: подмена одного чувства другим, эмоциональная карусель, отсроченные эмоции, возведение в добродетель отсутствия нормальных чувств, отождествление чувств с фактами, чувствова-	
воздействие на человека через программирование его поведения с целью побудить к действиям, противоречащим его собственным интересам. Негативный смысл термина манипуляция. Вторжение в подсознание. Объекты манипуляции: примитивные эмоции, базовые человеческие потребности, социальное самочувствие, представление о картине мира. Пирамида Абрахама Маслоу "Система потребностей человека. Типы манипулятора: диктатор, тряпка, калькулятор, прилипала, хулиган, славный парень, судья, защитник. Поведенческие стереотипы манипулятора: активный, пассивный, соревнующийся, безразличный. Наиболее распространённые приёмы манипуляторов: подмена одного чувства другим, эмоциональная карусель, отсроченные эмоции, возведение в добродетель отсутствия нормальных чувств, отождествление чувств с фактами, чувствова-	
его поведения с целью побудить к действиям, противоречащим его собственным интересам. Негативный смысл термина манипуляция. Вторжение в подсознание. Объекты манипуляции: примитивные эмоции, базовые человеческие потребности, социальное самочувствие, представление о картине мира. Пирамида Абрахама Маслоу "Система потребностей человека. Типы манипулятора: диктатор, тряпка, калькулятор, прилипала, хулиган, славный парень, судья, защитник. Поведенческие стереотипы манипулятора: активный, пассивный, соревнующийся, безразличный. Наиболее распространённые приёмы манипуляторов: подмена одного чувства другим, эмоциональная карусель, отсроченные эмоции, возведение в добродетель отсутствия нормальных чувств, отождествление чувств с фактами, чувствова-	
тиворечащим его собственным интересам. Негативный смысл термина манипуляция. Вторжение в подсознание. Объекты манипуляции: примитивные эмоции, базовые человеческие потребности, социальное самочувствие, представление о картине мира. Пирамида Абрахама Маслоу "Система потребностей человека. Типы манипулятора: диктатор, тряпка, калькулятор, прилипала, хулиган, славный парень, судья, защитник. Поведенческие стереотипы манипулятора: активный, пассивный, соревнующийся, безразличный. Наиболее распространённые приёмы манипуляторов: подмена одного чувства другим, эмоциональная карусель, отсроченные эмоции, возведение в добродетель отсутствия нормальных чувств, отождествление чувств с фактами, чувствова-	
ный смысл термина манипуляция. Вторжение в подсознание. Объекты манипуляции: примитивные эмоции, базовые человеческие потребности, социальное самочувствие, представление о картине мира. Пирамида Абрахама Маслоу "Система потребностей человека. Типы манипулятора: диктатор, тряпка, калькулятор, прилипала, хулиган, славный парень, судья, защитник. Поведенческие стереотипы манипулятора: активный, пассивный, соревнующийся, безразличный. Наиболее распространённые приёмы манипуляторов: подмена одного чувства другим, эмоциональная карусель, отсроченные эмоции, возведение в добродетель отсутствия нормальных чувств, отождествление чувств с фактами, чувствова-	
сознание. Объекты манипуляции: примитивные эмоции, базовые человеческие потребности, социальное самочувствие, представление о картине мира. Пирамида Абрахама Маслоу "Система потребностей человека. Типы манипулятора: диктатор, тряпка, калькулятор, прилипала, хулиган, славный парень, судья, защитник. Поведенческие стереотипы манипулятора: активный, пассивный, соревнующийся, безразличный. Наиболее распространённые приёмы манипуляторов: подмена одного чувства другим, эмоциональная карусель, отсроченные эмоции, возведение в добродетель отсутствия нормальных чувств, отождествление чувств с фактами, чувствова-	
эмоции, базовые человеческие потребности, социальное самочувствие, представление о картине мира. Пирамида Абрахама Маслоу "Система потребностей человека. Типы манипулятора: диктатор, тряпка, калькулятор, прилипала, хулиган, славный парень, судья, защитник. Поведенческие стереотипы манипулятора: активный, пассивный, соревнующийся, безразличный. Наиболее распространённые приёмы манипуляторов: подмена одного чувства другим, эмоциональная карусель, отсроченные эмоции, возведение в добродетель отсутствия нормальных чувств, отождествление чувств с фактами, чувствова-	
альное самочувствие, представление о картине мира. Пирамида Абрахама Маслоу "Система потребностей человека. Типы манипулятора: диктатор, тряпка, калькулятор, прилипала, хулиган, славный парень, судья, защитник. Поведенческие стереотипы манипулятора: активный, пассивный, соревнующийся, безразличный. Наиболее распространённые приёмы манипуляторов: подмена одного чувства другим, эмоциональная карусель, отсроченные эмоции, возведение в добродетель отсутствия нормальных чувств, отождествление чувств с фактами, чувствова-	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·
мира. Пирамида Абрахама Маслоу "Система потребностей человека. Типы манипулятора: диктатор, тряпка, калькулятор, прилипала, хулиган, славный парень, судья, защитник. Поведенческие стереотипы манипулятора: активный, пассивный, соревнующийся, безразличный. Наиболее распространённые приёмы манипуляторов: подмена одного чувства другим, эмоциональная карусель, отсроченные эмоции, возведение в добродетель отсутствия нормальных чувств, отождествление чувств с фактами, чувствова-	<u> </u>
требностей человека. Типы манипулятора: диктатор, тряпка, калькулятор, прилипала, хулиган, славный парень, судья, защитник. Поведенческие стереотипы манипулятора: активный, пассивный, соревнующийся, безразличный. Наиболее распространённые приёмы манипуляторов: подмена одного чувства другим, эмоциональная карусель, отсроченные эмоции, возведение в добродетель отсутствия нормальных чувств, отождествление чувств с фактами, чувствова-	
тряпка, калькулятор, прилипала, хулиган, славный парень, судья, защитник. Поведенческие стереотипы манипулятора: активный, пассивный, соревнующийся, безразличный. Наиболее распространённые приёмы манипуляторов: подмена одного чувства другим, эмоциональная карусель, отсроченные эмоции, возведение в добродетель отсутствия нормальных чувств, отождествление чувств с фактами, чувствова-	
парень, судья, защитник. Поведенческие стереотипы манипулятора: активный, пассивный, соревнующийся, безразличный. Наиболее распространённые приёмы манипуляторов: подмена одного чувства другим, эмоциональная карусель, отсроченные эмоции, возведение в добродетель отсутствия нормальных чувств, отождествление чувств с фактами, чувствова-	
манипулятора: активный, пассивный, соревнующийся, безразличный. Наиболее распространённые приёмы манипуляторов: подмена одного чувства другим, эмоциональная карусель, отсроченные эмоции, возведение в добродетель отсутствия нормальных чувств, отождествление чувств с фактами, чувствова-	
ся, безразличный. Наиболее распространённые приёмы манипуляторов: подмена одного чувства другим, эмоциональная карусель, отсроченные эмоции, возведение в добродетель отсутствия нормальных чувств, отождествление чувств с фактами, чувствова-	
мы манипуляторов: подмена одного чувства другим, эмоциональная карусель, отсроченные эмоции, возведение в добродетель отсутствия нормальных чувств, отождествление чувств с фактами, чувствова-	
эмоциональная карусель, отсроченные эмоции, возведение в добродетель отсутствия нормальных чувств, отождествление чувств с фактами, чувствова-	
ведение в добродетель отсутствия нормальных чувств, отождествление чувств с фактами, чувствова-	
чувств, отождествление чувств с фактами, чувствова-	
ние ис вумой на превной вущем. Пвизнаки околугой	
ние «с рукой на дверной ручке». признаки скрытой	ние «с рукой на дверной ручке». Признаки скрытой
манипуляции.	манипуляции.
	5. Тема 4. Исторически Феномен восточной культуры. Стратагемы Сунь
	ся, безразличный. Наиболее распространённые приёмы манипуляторов: подмена одного чувства другим, эмоциональная карусель, отсроченные эмоции, возведение в добродетель отсутствия нормальных чувств, отождествление чувств с фактами, чувствова
	5. Тема 4. Исторически Феномен восточной культуры. Стратагемы Сунь

	T	
6.	сложившиеся психологические приемы манипуляции: феномены восточной и западноевропейской культуры. Тема 5. Речевое общение и речевое воздействие.	Цзы: «если ты и можешь чего-нибудь, показывай противнику, будто не можешь»; «если ты и пользуешься чем-нибудь, показывай ему, будто ты этим не пользуешься»; «хотя ты и был близко, показывай, что ты далеко»; «хотя ты и был далеко, показывай, что ты далеко»; «хотя ты и был далеко, показывай, будто ты близко»; «заманивай его выгодой»; «приведи его в расстройство и бери его»; «если у него все полно, будь наготове»; «если он силен, уклоняйся от него»; «вызови в нем гнев, приведи его в состояние расстройства»; «приняв смиренный вид, вызови у него самомнение»; «если его силы свежи, утоми его»; «если у него дружны, разъедини»; «нападай на него, когда он не готов»; «выступай, когда он не ожидает». Феномен западноевропейской культуры. Стратагемы Бальтасара Грасиана: «действовать из умысла то второго, то первого»; «менять приемы, дабы отвлечь внимание»; «к каждому подбирать отмычку». Этика Николо Макиавелли: «взвесив все последствия, наименьшее зло почесть за благо»; «усвоить то, что заключено в природе человека и зверя, из всех зверей уподобиться льву и лисе»; «каждый способ: осторожность, натиск, сила, искусство, терпение, противоположный способ — может привести к цели». Прямое принуждение, манипуляция человеческих отношений и речевого воздействия. Суггестивность и персуазивность как различные способы речевого воздействия. Персуазивность как особый тип ментальноречевого взаимодействия коммуникантов при котором адресант реализует попытку преимущественно вербального воздействия на сознание адресата. Суггестия — воздействие на личность, приводящее либо к появлению у человека помимо его воли и сознания определенного состояния, чувства, отношения, либо к совершению человеком поступка, непосредственно не следующего из принимаемых им норм и принципов деятельности. Прямое воздействие словами: команды и принцина вмоции,
		манды и приказы, наставления, влияющие на эмоции, установки, мотивы поведения. Косвенное воздействие как замаскированное внушение (например, «эффект плацебо»). Суггестия намеренная и ненамеренная, положительная и отрицательная. Контрсугге-
		стия. Отличие персуазивности от суггестивности.
7.	Тема 6. Когнитивные	Базовые стратегии интерпретации действительности:
	механизмы речевого воздействия.	рыночная, медийная, креативная. Рыночная стратегия как основа любой коммуникации, базирующаяся на тщательном анализе потенциальных потребителей, конкурентах, продукте. Медийная стратегия как выбор носителей информации и определение их роли в
		коммуникативном акте. Креативная стратегия как разработка ключевой привлекательной идеи для це-

		левой аудитории. Когнитивная теория аргументации.
		Приемы ввода имплицитной информации: семанти-
		ческие пресуппозиции, вопросительная конструкция
		с имплицитной семантикой, имплицитная логическая
		связь, логика абсурда и наглая аналогия; опроверже-
		ние скрытого тезиса, апелляция к авторитетам и фон-
		ду общих знаний, «свернутые» или эллидированные
		сравнения, прагматические пресуппозиции, комму-
8.	Вариан 2. При гиори го иг	никативные импликатуры. иструменты речевого воздействия
9.	Тема 1. Семантиче-	Потенциал речевого воздействия лексической систе-
<i>)</i> .	ские ресурсы речевого	мы языка. Полисемия и омонимия как инструмент
	воздействия.	создания эффекта множественности прочтения кон-
	возденетвия.	текста, формирования скрытого смысла. Семантиче-
		ская и прагматическая пресуппозиция и ее назначе-
		ние. Механизмы номинации и проблема выбора сло-
		ва. Особый подбор лексики. Подмена имени и
		предмета. Ложное имя: защитное и порочащее.
		Неоправданная, с точки зрения корректного слово-
		употребления, замена собственно русских слов
		иностранными как истребление устоявшихся конно-
		таций слов с разветвленными словообразователь-
		ными гнездами. Использование специфического
		жаргона. Эксплуатация эмоциональней составляю-
		щей слов. Назначение особого подбора лексики –
		создание выхолощенного языка-призрака и / или ак-
		туализация пейоративного эмоционально-
		экспрессивного ореола слов.
10.	Тема 2. Приемы акту-	Морфолого-синтаксические средства воздействия в
	ализации морфолого-	воздействующем дискурсе: императивная функция
	синтаксических	глагола, имя собственное, прямые вопросы, связки,
	свойств языковых	уточняющие дополнения, средства создания иллюзии
	единиц.	выбора. Важнейшие синтаксические средства: по-
		рядок слов, взаимозамена активных и пассивных
		конструкций. Номинативные предложения с преди-
		кативным центром, выраженным отглагольным име-
		нем существительным. Создание лаконичных по
		выражению и емких по содержанию высказываний с
		помощью номинативных предложений. Назначение
11.	Тема 3. Фонетиче-	синтаксических средств – переакцентировка смысла. Фоносемантическое наполнение воздействующей ре-
11.	ские ресурсы речевого	чи. Воздействующие вербальные формулы, направ-
	воздействия.	ленные на возбуждение у реципиента чувства страха.
	возденетвил.	Основные параметры звуков: звуки злые, страшные,
		сильные. Фоносемантические тексты, содержащие
		слова с высокой частотностью одинаковых звуков,
		призванных обеспечить нужную атмосферу. Латент-
		ное воздействие на психику за счёт особого ритма
		речи посредством фоносемантических синонимов.
		Просодические средства: звучность, темп, паузы, вы-
		сота, интонация, тембр, артикуляция, явление дипла-
		стии (неврологический, или психический, присущий

		1		
		только человеку феномен отождествления двух эле-		
		ментов, которые одновременно абсолютно исключа-		
		ют друг друга), систематичность в ритмичности воз-		
		действующей речи, измеренная для каждого текста		
- 10		длина слова в слогах.		
12.	Тема 4. Выразитель-	Стереотипы как способ внедрить сообщение.		
	ные средства языка в	Устойчивость стереотипов. Склонность людей к		
	аспекте речевого воз-	упрощенному мышлению и стремлению выразить		
	действия.	абстрактные понятия в конкретных образах – при-		
		чины устойчивости стереотипов. Усиление стерео-		
		типов, незначительная корректировка путем смеще-		
		ния акцентов в сообщении и замещения существу-		
		ющих более эмоционально и экспрессивно окра-		
		шенными. Назначение стереотипов – обеспечить		
		предвзятость оценки и восприятия. Метафоры как		
		художественно выраженные стереотипы. Семанти-		
		ческая двуплановость и образность как основные		
		критерии метафоры. Множественность прочтения		
		ситуации – главное условие метафорического мыш-		
		ления. Ложные метафоры. Метафоры милитарист-		
		ские, архитектурные, динамико-физические, спор-		
		тивные, сценические, сленговые, аграрные, гастро-		
		номические, религиозные и др. Назначение метафоры		
10	T. 5 16	– структурировать реальность.		
13.	Тема 5. Коммуника-	Коммуникативные тактики и коммуникативные стра-		
	тивные стратегии и их	тегии как особые приемы достижения коммуника-		
	реализация в речи.	тивных целей. Коммуникативная цель – результат, на		
		который ориентирован коммуникативный акт. Ин-		
		тенция – желание коммуниканта осуществить дей-		
		ствие с помощью коммуникативного акта. Коммуни-		
		кативная стратегия – план коммуникативного взаимодействия или поведения. Вербальные и невербаль-		
		ные средства достижения цели. Приветствие как ри-		
		туализованная форма стратегии. Цели стратегии:		
		конвенциональная, конфликтная, манипуляционная.		
		Коммуникативная тактика Коммуникативное наме-		
		рение как тактический ход, являющийся практиче-		
		ским средством достижения коммуникативной цели.		
14.	Тема 6. Лингвокреа-	Языковая деманипуляция как поиск скрытого смыс-		
	тивное мышление как	ла, воссоздание реального контекста сообщения. Раз-		
	главный источник	витие лингвокреативного мышления – главный ис-		
	корректировки ком-	точник защиты от манипулирования сознанием.		
	муникации.	Специфика лингвокреативного мышления: опериро-		
	,	вание языковыми единицами по законам ассоциа-		
		тивных сближений; реализация потенциала языка в		
		области конструирования и варьирования языковых		
		форм и значений с учетом правил аналогии и суб-		
		станционально обусловленного свойства асиммет-		
		рии плана выражения и плана содержания знака;		
		проявление тенденции к нарушению языкового		
		стандарта. Основные факторы креативности языко-		
		вого мышления: оригинальность, семантическая		
	I .	1		

	гибкость, образная адаптивная гибкость, семантиче-
	ская спонтанная гибкость. Языковая игра как форма
	лингвокреативного мышления. Языковая игра – вид
	речемыслительной деятельности, использующей
	лингвистический инстинкт говорящих и требующей
	от них решения эвристических задач. Языковая игра
	как осознанная ломка стереотипа. Эффективность
	языковой игры при деманипуляции.

4.3. Разделы и темы дисциплин (модулей) и виды занятий

No	Наименование раздела/темы		Типы за	нятий і	з часах	
п/п		Лекции	Практ. занятия	Лаб. за- ня- тия	СРС	Всего
1.	Раздел 1. Коммуникация и речевое воздействие	12/2	12/2		6/40	30/44
2.	Тема 1. Понятие о коммуникации. Речевое воздействие: биологическая природа.	2/1	2/0		1/8	5/9
3.	Тема 2. Речевое воздействие: культурная природа.	2/1	2/0		1/6	5/7
4.	Тема 3. Психологические предпосылки современных технологий речевого воздействия.	2/0	2/0		1/8	5/8
5.	Тема 4. Исторически сложившиеся психологические приемы манипуляции: феномены восточной и западноевропейской культуры.	2/0	2/0		1/6	5/6
6.	Тема 5. Речевое общение и речевое воздействие.	2/0	2/1		1/6	5/7
7.	Тема 6. Когнитивные механизмы речевого воздействия.	2/0	2/1		2/6	6/7
8.	Раздел 2. Языковые инструменты речевого воздействия	12/2	12/2		4/42	28/46
9.	Тема 1. Семантические ресурсы речевого воздействия.	2/0	2/1		1/8	5/9
10.	Тема 2. Приемы актуализации морфолого-синтаксических свойств языковых единиц.	2/0	2/1		1/8	5/9
11.	Тема 3. Фонетические ресурсы речевого воздействия.	2/1	2/0		-/8	4/9
12.	Тема 4. Выразительные средства языка в аспекте речевого воздействия.	2/0	2/0		-/8	4/8
13.	Тема 5. Коммуникативные стратегии и их реализация в речи.	2/0	2/0		1/4	5/4
14.	Тема 6. Лингвокреативное мышление как главный источник корректировки коммуникации.	2/1	2/0		1/6	5/7
15.	Итого:	24/4	24/4		10/82	58/90

контроль: 44/9			

4.4. Методические указания по организации самостоятельной работы студентов

План самостоятельной работы студентов

No	Тема	Количество			
п/п	Тема	Вид самостоя- тельной работы	Задание	Рекомендуемая	
11/11	Розпо	тельной работы л 1. Коммуникация	L NAMADAA DARK	литература	часов 6/40
		· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·			0/40
2	Тема 1. Понятие о коммуникации. Речевое воздействие: биологическая природа.	Углубленный анализ лингвистической научно-методической, справочной литературы. Конспектирование.	Конспект О начале человеческой истории (Проблемы палеопсихологии) Поршнев. Б.Ф. О начале человеческой истории (проблемы палеопсихологии) Поршнев. Б.Ф. О начале человеческой истории (проблемы палеопсихологии) [Электронный ресурс] — http://lib.ru/HI STORY/PORS HNEW/paleop sy.txt	1. Москвин В. П. Риторика и теория коммуникации. Виды, стили и тактики речевого общения. — М.: Либроком, 2012. 2. Непряхин Н. Ю. Убеждай и побеждай: Секреты эффективной аргументации. — М.: Альпина Паблишер, 2012.	
3	Тема 2. Речевое воздействие: культурная природа.	Углубленный анализ лингвистической научно-методической, справочной литературы. Работа с конспектом лекций. Конспектирование.	План- конспект Ге- незис речи- мышления: суггестия и дипластия // Поршнев Б. Ф. О начале человеческой истории (Проблемы палеопсихо- логии) Поршнев. Б.Ф. О начале человеческой истории (проблемы палеопсихо- логии) Поршнев. Б.Ф. О начале человеческой истории (проблемы палеопсихо- логии) [Элек- тронный ре-	рия коммуника- ции. Виды, сти- ли и тактики ре- чевого общения. – М.: Либроком,	

	T		T	T	
			cypc] – http://lib.ru/HI STORY/PORS HNEW/paleop sy.txt		
4	Тема 3. Пси- хологические предпосылки современных технологий речевого воз- действия.	Углубленный анализ лингвистической научно-методической, справочной литературы. Работа с конспектом лекций. Выполнение упражнений творческого характера.	Используя наиболее распространённые приёмы манипуляции, продемонстрируйте на личном примере, как действует манипулятор. Развенчайте эти приёмы, действуя как актуализатор.	1. Москвин В. П. Риторика и теория коммуникации. Виды, стили и тактики речевого общения. — М.: Либроком, 2012. 2. Непряхин Н. Ю. Убеждай и побеждай: Секреты эффективной аргументации. — М.: Альпина Паблишер, 2012.	
5	Тема 4. Исторически сложившиеся психологические приемы манипуляции: феномены восточной и западноевропейской культуры.	Углубленный анализ лингвистической научно-методической, справочной литературы. Работа с конспектом лекций. Подготовка краткого интегрального конспекта.	Выберите базовые, на ваш взгляд, стратагемы Сунь Цзы и оформите их в виде своеобразного кодекса. Выберите базовые, на ваш взгляд, стратагемы Бальтасара Грасиана и оформите их в виде своеобразного кодекса.	1. Москвин В. П. Риторика и теория коммуникации. Виды, стили и тактики ре-	
6	Тема 5. Речевое общение и речевое воздействие.	Углубленный анализ лингвистической научно-методической, справочной литературы. Выполнение заданий творческого характера.	Проанализируйте примеры прямого и косвенного речевого воздействия на адресата. Особое внимание уделите случаям, вызывающим «эффект плацебо».	1. Москвин В. П. Риторика и теория коммуникации. Виды, стили и тактики речевого общения. — М.: Либроком, 2012. 2. Непряхин Н. Ю. Убеждай и побеждай: Секреты эффективной аргументации. — М.: Аль-	

7	Тема 6. Когнитивные механизмы речевого воздействия.	Углубленный анализ лингвистической научно-методической, справочной литературы. Работа с конспектом лекций. Выполнение заданий творческого характера.	Проанализируйте способы ввода имплицитной информации.	пина Паблишер, 2012. 1. Ивин А. А. Теория и практика аргументации. — М.: Юрайт, 2013 2. Москвин В. П. Риторика и теория коммуникации. Виды, стили и тактики речевого общения. — М.: Либроком, 2012. 3. Непряхин Н. Ю. Убеждай и побеждай: Секреты эффективной аргументации. — М.: Альтика Пабличия.	
				пина Паблишер, 2012.	
8	Раздел 2. 2	Языковые инструм	енты речевого	воздействия	4/42
9	Тема 1. Семантические ресурсы речевого воздействия.	Углубленный анализ лингвистической научно-методической, справочной литературы. Работа с конспектом лекций. Выполнение заданий творческого характера.	Задание 1. Найдите слова-амёбы и определите цель их употребления в тексте. Задание 2. Определите, за счёт использования каких номинативных единиц создаётся пейоративный ореол высказывания. Определите, какие скрытые коннотации содержатся в следующих лексических единицах. Дополните список свои-		

	Т	Γ	Г	Г	
			ми примера-		
1.0			ми.		
10	Тема 2. Прие-	Углубленный	Задание 1.	1. Москвин В. П.	
	мы актуализа-	анализ лингви-	Определите,	Риторика и тео-	
	ции морфоло-	стической науч-	употребление	рия коммуника-	
	ΓΟ-	но-методической,	каких грам-	ции. Виды, сти-	
	синтаксиче-	справочной лите-	матических	ли и тактики ре-	
	ских свойств	ратуры. Работа с	форм усили- вает воздей-	чевого общения.	
	языковых еди-	конспектом лек-ций.	ствующий	– М.: Либроком, 2012.	
	ниц.	Выполнение за-	эффект мини-		
		даний творческо-	3ϕ текстов. $3a$ -	Ю. Убеждай и	
		го характера.	$\partial a \mu e$ 2.	побеждай: Сек-	
		то характера.	Установите,	реты эффектив-	
			за счёт ис-	ной аргумента-	
			пользования	ции. – М.: Аль-	
			каких синтак-	пина Паблишер,	
			сических	2012.	
			средств про-	3. Современный	
			исходит пе-	русский литера-	
			реакценти-	турный язык:	
			ровка смысла	учебник / Ред. В.	
			фраз.	Г. Костомаров,	
				В. И. Максимов.	
				– 2-е изд., пере-	
				раб. и доп. – М.:	
	·			Юрайт, 2010.	
11	Тема 3. Фоне-	Углубленный	Задание 1.	1. Москвин В. П.	
	тические ре-	анализ лингви-	Приведите	Риторика и тео-	
	сурсы речево-	стической науч-	примеры ре-	рия коммуника-	
	ствия.	но-методической, справочной лите-	кламы, где используются	ции. Виды, сти-	
	СТВИЯ.	ратуры. Работа с	приёмы риф-	чевого общения.	
		конспектом лек-	мованного	– М.: Либроком,	
		ций.	повтора.	2012.	
		Выполнение за-	Задание 2.	 Непряхин Н. 	
		даний творческо-	Придумайте	Ю. Убеждай и	
		го характера.	рифмованную	побеждай: Сек-	
			рекламу для:	реты эффектив-	
			1) престиж-	ной аргумента-	
			ного района	ции. – М.: Аль-	
			города Ир-	пина Паблишер,	
			кутска; 2)	2012.	
			марки сока,		
			минеральной		
			воды; 3) мар-		
			ки автомоби-		
10	m 4 5		ля.	1 1/4 5 5	
12	Тема 4. Выра-	Углубленный	Задание 1.	1. Москвин В. П.	
	зительные	анализ лингви-	Определите	Риторика и тео-	
	средства языка	стической науч-	роль метафо-	рия коммуника-	
I	в аспекте ре-	но-методической,	рических пе-	ции. Виды, сти-	

			T	T	
13	чевого воздействия.	справочной литературы. Работа с конспектом лекций. Выполнение заданий творческого характера.	реносов в создании необ- ходимого эф- фекта в ре- кламном тек- сте. Задание 2. Установите функции эв- фемизмов в рекламных текстах.	- М.: Либроком, 2012. 2. Непряхин Н. Ю. Убеждай и побеждай: Секреты эффективной аргументации М.: Альпина Паблишер, 2012. 3. Приходько В. К. Выразительные средстваязыка: учеб. пособие М.: Академия, 2008.	
13	Тема 5. Коммуникативные стратегии и их реализация в речи.	Углубленный анализ лингвистической научно-методической, справочной литературы. Работа с конспектом лекций. Выполнение заданий творческого характера.	Оцените эффективность реализации коммуникативных тактик и стратегий в рекламных текстах.	1. Москвин В. П. Риторика и теория коммуникации. Виды, стили и тактики речевого общения. — М.: Либроком, 2012. 2. Непряхин Н. Ю. Убеждай и побеждай: Секреты эффективной аргументации. — М.: Альпина Паблишер, 2012.	
14	Тема 6. Линг- вокреативное мышление — главный ис- точник кор- ректировки коммуника- ции.	Углубленный анализ лингвистической научно-методической, справочной литературы. Работа с конспектом лекций. Выполнение заданий творческого характера.	Найдите фразы с эффектом каламбура и обоснуйте языковые механизмы его создания.	1. Москвин В. П. Риторика и теория коммуникации. Виды, стили и тактики речевого общения. — М.: Либроком, 2012. 2. Непряхин Н. Ю. Убеждай и побеждай: Секреты эффективной аргументации. — М.: Альпина Паблишер, 2012.	

При изучении каждой темы рекомендуется изучить теоретический материал по учебным пособиям, указанным в вышеприведённой таблице *План самостоятельной работы студентов* раздел *Рекомендуемая литература*. Следует также поработать с конспектом лекций.

No	Тема	Методические рекомендации
п/п	1 Civia	тетодические рекомендации
1.	Разле	ел 1. Коммуникация и речевое воздействие
2.	Тема 1. Понятие о коммуникации. Речевое воздействие: биологическая природа.	Конспектирование параграфа книги <i>О начале человеческой истории</i> // Поршнев Б.Ф. <i>Имитация и интердикция</i> (Проблемы палеопсихологии) Поршнев. Б.Ф. О начале человеческой истории (проблемы палеопсихологии) [Электронный ресурс] — http://lib.ru/HISTORY/PORSHNEW/paleopsy.txt
3.	Тема 2. Речевое воздействие: культурная природа.	Сделать план-конспект <i>Генезис речи-мышления: суггестия и дипластия</i> // Поршнев Б. Ф. О начале человеческой истории (Проблемы палеопсихологии) Поршнев. Б.Ф. О начале человеческой истории (проблемы палеопсихологии) [Электронный ресурс] — http://lib.ru/HISTORY/PORSHNEW/paleopsy.txt
4.	Тема 3. Психологические предпосылки современных технологий речевого воздействия.	Используя наиболее распространённые приёмы манипуляции, продемонстрируйте на личном примере, как действует манипулятор. Развенчайте эти приёмы, действуя как актуализатор. Кодекс актуализатора Обратитесь к разделу книги Кара-Мурза Сергей. Манипуляция сознанием [Электронный ресурс] — http://bookz.ru/authors/sergei-kara-murza/karamurza/1-karamurza.html
5.	Тема 4. Исторически сложившиеся психологические приемы манипуляции: феномены восточной и западноевропейской культуры.	Выберите базовые, на ваш взгляд, стратагемы Сунь Цзы и оформите их в виде своеобразного кодекса. Сунь-Цзы. Искусство войны [Электронный ресурс] — http://libok.net/writer/14413/kniga/62594/suntszyi/iskusstvo_voynyi/read Рекомендуется ознакомиться с трудом Зенгер Х. фон. Стратагемы. О китайском искусстве жить и выживать. Знаменитые 36 стратегам за три тысячелетия. — М.: Эксмо, 2004. Выберите базовые, на ваш взгляд, стратагемы Бальтасара Грасиана и оформите их в виде своеобразного кодекса. Бальтасар Грасиан Карманный оракул [Электронный ресурс] — http://libok.net/writer/5292/kniga/21440/grasian_baltasar/karm_annyiy_orakul/read Ознакомьтесь (по желанию) с трактатом Н. Макиавелли «Государь». Николо Макиавелли Государь [Электронный ресурс] — http://libok.net/writer/6818/kniga/21445/makiavelli_nikolo/gos_udar/read
6.	Тема 5. Речевое общение и речевое воздействие.	Проанализируйте примеры прямого и косвенного речевого воздействия на адресата. Особое внимание уделите случаям, вызывающим «эффект плацебо». Нет сил этот шум дикий выносить я больной старый человек. Желаю от всей души Вам победы на выборах и всего самого наилучшего. Что можно ожидать от такого по-

	T	
7.	Тема 6. Когнитивные механизмы речевого воздействия.	коления только ужас и кошмар. Меня все любят. Вы знаете, что последствие могут быть плачевными. Я прожил много две войны Финскую и Отечественную, такого поведения детей я не видел. Жизнь прекрасна и удивительна. Еще раз просим Вас принять незамедлительные меры. Вот и прошу Вас, очень, помогите мне разрешить эту «неразрешимую» задачу. Пусть я немножко полновата, не слишком стройна, но какая я милашка всё-таки. Не откажите, пожалуйста, в моей просьбе. Это в конце концов Ваша прямая обязанность!!! Проанализируйте способы ввода имплицитной информации. Особую роль пресуппозиции. 1. Вольво — автомобиль, который может вернуть вам доверие к машинам. 2. Фотоаппараты Коника. Пора привыкать к хорошему
		3. Ваш любимый «Активия» стал ещё вкуснее.
8.		Языковые инструменты речевого воздействия
9.	Тема 1. Семантические ресурсы речевого воздействия.	Задание 1. Найдите слова-амёбы и определите цель их употребления в тексте. Задание 2. Определите, за счёт использования каких номинативных единиц создаётся пейоративный ореол высказывания. Определите, какие наименования могут соответствовать реалиям, обозначенным следующими словами и выражениями: нецелевое расходование бюджетных средств, городской автомобиль, бойфренд, социальное пособие. Дополните список своими примерами. Определите, какие скрытые коннотации содержатся в следующих лексических единицах. Дополните список своими примерами. Клубный щенок, жёлтая сборка, евроремонт, американский диплом, огороженная территории, серые телефоны, китайские яблоки, чёрный риэлтер.
10.	Тема 2. Приемы актуализации морфолого-синтаксических свойств языковых единиц. Тема 3. Фонетиче-	Задание 1. Определите, употребление каких грамматических форм усиливает воздействующий эффект минитекстов. Задание 2. Установите, за счёт использования каких синтаксических средств происходит переакцентировка смысла фраз. Задание 1. Приведите примеры рекламы, где используются
11.	ские ресурсы речевого воздействия.	приёмы рифмованного повтора. Позволяют ли они запомнить марку рекламируемого товара? Задание 2. Придумайте рифмованную рекламу для: 1) престижного района города Иркутска; 2) марки сока, минеральной воды; 3) марки автомобиля.
12.	Тема 4. Выразительные средства языка в аспекте речевого воздействия.	Задание 1. Определите роль метафорических переносов в создании необходимого эффекта в рекламном тексте. Задание 2. Установите функции эвфемизмов в рекламных текстах.
13.	Тема 5. Речевое общение и речевое воздействие.	Оцените эффективность реализации коммуникативных тактик и стратегий в рекламных текстах. 1) Чай Lipton выбирает тебя. Чай Lipton – везде первый! 2) «Беспредел скидок! Дикая экономия!» (новогодняя распродажа бытовых приборов в магазинах «Техносила»).

	1	
		3) Аэроволны. Свободное дыхание быстро и надолго. Ам-
		бробене. Избавление от кашля в короткие сроки. Gold
		Flakes. Блестящий вкус.4) Многие клинические испытания
		в известных международных исследовательских центрах
		подтверждают высокую эффективность электрических
		зубных щеток Braun. Их модельный ряд разнообразен, и вы
		можете выбрать именно то, что нужно вам, руководствуясь
		функциональностью щеток и их ценой.
		Все зубные щетки Braun работают согласно системе 5)
		«Мы за то, чтобы профессия журналиста из второй древ-
		нейшей превратилась в первую важнейшую» 6) «Долго-
		лет» можно приобрести в аптеках, а также в заводских ма-
		газинах «Мир экологии» Во всех магазинах «Мир эколо-
		гии» вы можете получить бесплатную консультацию врача.
		Справки, тел 7) Как приклеить слона к потолку? Если Вы
		зададите нам этот вопрос, мы не скажем: «Это не возмож-
		но!» Мы лишь уточним, из какого материала сделан пото-
		лок. Затем сообщим, какая лента класса VHB поможет ре-
		шить Вашу задачу. 8) «Что пьют красивые, очень красивые
		люди? То же, что и все остальные – Sprite!»
	Тема 6. Лингвокре-	Найдите фразы с эффектом каламбура и обоснуйте языко-
	ативное мышление	вые механизмы его создания.
	 – главный источник 	1) Мы женаты. – Мы же на ты. 2) Ты жеребёнок. – Ты
	корректировки	же ребёнок. 3) Несуразные вещи. – Несу разные вещи. 4)
	коммуникации.	Ему же надо будет. – Ему жена добудет. 5) Материя бес-
		конечна, но её всё время не хватает кому-то на штаны. 6)
14.		В Кракове на центральной площади стоит бочка с солё-
		ными огурцами и на ней написано: «Посол Российской Фе-
		дерации». 7) Он любил и страдал. Он любил деньги и стра-
		дал от их недостатка. 8) ИВ нелётную погоду можно вы-
		лететь со службы. 9) Заря подобна прилежному ученику:
		она каждое утро занимается. 10) Уголовников тоже вле-
		чёт к добру, но, к сожалению, к чужому.

4.5.Примерная тематика курсовых работ (проектов)

Курсовые работы не предусмотрены.

V. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины (модуля): а)перечень литературы:

- 1. Гнатюк О. Л. Основы теории коммуникации [Электронный ресурс]: учеб. пособие для студ. вузов. М.: КноРус, 2012. Режим доступа: ЭЧЗ "Библиотех". Неогранич. доступ.+
- 2. Корнилова Е. Н. Риторика искусство убеждать. Своеобразие публицистики античного мира [Электронный ресурс]: учеб. пособие для студ. вузов. 3-е изд., доп. М.: Изд-во МГУ, 2009. 242 с. Режим доступа: ЭЧЗ "Библиотех". Неогранич. доступ.+
- 3. Кузина Е. Б. Лекции по теории аргументации [Электронный ресурс]: учебное пособие. М.: Изд. МГУ, 2007. 137 с. Режим доступа: ЭЧЗ "Библиотех". Неогранич. доступ.+
- 4. Стернин И. А. Практическая риторика: учебное пособие. М.: Академия, $2003.-270~\mathrm{c.}-6~\mathrm{эк}_3.+$

- 5. Александров_Д. Н. Риторика, или Русское красноречие: учеб. пособие для вузов. 2-е изд., перераб. и доп. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2003. 352 с. 5 экз. +
- 6. Львов М. Р. Риторика. Культура речи: учебное пособие. 2-е изд., испр. М.: Академия, 2004. 272 с. -30 экз. +
- 7. Приходько В. К. Выразительные средства языка: учеб. пособие. М.: Академия, 2008.-254 с. -5 экз. +
- 8. Филиппов А. В. Публичная речь в понятиях и упражнениях: Справочник: учебное пособие / А. В. Филиппов, Н. Н. Романова. М.: Академия, 2002. 158 с. 5 экз. +

б) базы данных, информационно-справочные и поисковые системы

<u>https://elibrary.ru</u> — научная электронная библиотека, крупнейший российский информационно-аналитический портал в области науки, технологии, медицины и образования.

<u>http://sbiblio.com/biblio/</u> — Русский гуманитарный Интернет-университет — бесплатная электронная библиотека российского Интернета. Представлена литература по истории, политике, философии, психологии, художественная литература и пр.

<u>https://isu.bibliotech.ru/</u> – электронно-библиотечная система издательства «Библиотех».

http://rucont.ru – электронная библиотечная система «РУКОНТ».

http://e.lanbook.com – электронная библиотечная система издательства «Лань».

<u>https://www.biblio-online.ru/</u> – электронная библиотечная система издательства «Юрайт».

http://ibooks.ru/ — электронная библиотечная система издательства «Айбукс».

<u>https://www.gumer.info/</u> – библиотека Гумер – коллекция книг по социальным и гуманитарным и наукам.

https://нэб.рф – национальная электронная библиотека.

<u>http://gramota.ru</u> – справочно-информационный портал ГРАМОТА.РУ – русский язык для всех.

VI. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

6.1. Помещения и оборудование

Специальные помещения:

учебные аудитории для проведения занятий лекционного и семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации на 32 рабочих мест, укомплектованная специализированной мебелью и техническими средствами обучения, служащими для представления информации большой аудитории, Столы – 16, Доска – 1, Кафедра – 1, переносной мультимедиа проектор NEC NP 500 LCD 3000-1, Ноутбук Асег

помещение для самостоятельной работы обучающихся, оснащенные компьютерной техникой и возможностью подключения к сети «Интернет» и обеспечение доступа в электронную информационно-образовательную среду организации на 66 рабочих мест, укомплектованная специализированной мебелью и техническими средствами обучения, служащими для представления информации большой аудитории: Столов — 35, Кафедра — 2, Доска -2, Интерактивная доска Polyvision - 1- ПК Formoza 1046512 — 20, переносной мультимедиа проектор Sony VS CS 6- 1

- учебные аудитории для проведения занятий семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации на 66 рабочих мест, оснащено компьютерной техникой с возможностью подключения к сети "Интернет" и обеспечен доступ в электронную информационно-образовательную среду организации:Столов 35, Кафедра 2, Доска -2, Интерактивная доска Polyvision 1
- ПК Formoza 1046512 20, переносной мультимедиа проектор Sony VS CS 6- 1

- помещение для самостоятельной работы на 66 рабочих мест, оснащено компьютерной техникой с возможностью подключения к сети "Интернет" и обеспечен доступ в электронную информационно-образовательную среду организации: Столов -35, Кафедра -2, Доска -2, Интерактивная доска Polyvision -1 - ПК Formoza 1046512-20, переносной мультимедиа проектор Sony VS CS 6- 1

Оборудование

Набор демонстрационного оборудования: Экран Classic Solution— 1, Мультимедия Benq-1 Ноутбук Asus X58Le – 1 (Учебная аудитория 206 для проведения занятий лекционного типа)

Технические средства обучения.

Учебно-наглядные пособия:

VII. ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

Образовательные технологии традиционные и активные. Проблемное изложение учебного материала на лекциях и практических занятиях.

Лекция — форма организации занятия, в которой укрупненная дидактическая единица передается в экстраактивном информационном режиме для достижения глобальных целей воспитания и локальных целей развития.

Практическое занятие — форма организации занятия, в которой укрупненная или ограниченная дидактическая единица передается в интраактивном информационном режиме для достижения локальных целей воспитания и глобальных целей развития.

Беседа во время практического занятия обеспечивает активное усвоение материала. Автор программы особое внимание уделяет опросу на практических занятиях. Также важна самостоятельная работа как фундамент приобретения и закрепления знаний.

В процессе обучения автором программы используются технология тренинга, учебные видео и презентация.

VIII.ОЦЕНОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ УСПЕВАЕ-МОСТИ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ

8.1. Оценочные материалы для проведения текущего контроля успеваемости

Оценочные материалы для определения степени сформированности компетенций студентов

тенции студен			
Шифр	Содержание ком-	Индикаторы	Оценочные средства
компетенции	петенции	компетенции	
ПК-3	Способен опреде-	ИДК ПК-3.1.	Тест, выполнение
	лять сущность вза-	Устанавливает взаимо-	контрольных заданий,
	имосвязи языковых	связи языковых уров-	сопоставительный
	уровней, интегра-	ней (фонетического,	анализ рекламных и
	цию языковых	лексического, словооб-	пропагандистских
	уровней в тексте,	разовательного, грам-	текстов и их фрагмен-
	выбирать методи-	матического) и инте-	тов.
	ческие приемы	грации языковых уров-	
	анализа текстов	ней в тексте.	
	различной стили-	ИДК ПК-3.2.	
	стической принад-	Использует различные	
	лежности, выби-	свойства лексических	
	рать языковые	единиц и варианты их	
	формы в соответ-	употребления; опреде-	
	ствии с коммуника-	ляет суперсегментные	

тивными целями,	единицы во фразе и в	
способами созда-	целом тексте; характе-	
ния, доработки и	ризует лексические	
обработки различ-	единицы в конкретном	
ных типов текстов.	высказывании.	
	ИДК ПК-3.3.	
	Определяет связи лек-	
	сических единиц и фра-	
	зеологизмов в языковой	
	системе; объясняет	
	причины и сущность	
	модификации значения	
	лексических единиц;	
	определяет приемы и	
	методы лексического	
	анализа и правки тек-	
	ста.	

Тест текущего контроля

 $\emph{ИДК}$ $\emph{ПК-3.1.}$ Устанавливает взаимосвязи языковых уровней (фонетического, лексического, словообразовательного, грамматического) и интеграции языковых уровней в тексте. 1. Язык как предмет изучения языкознания — это

- а) система знаков, пригодная для того, чтобы служить средством общения между индивидами
- б) стихийно возникшая в человеческом обществе и развивающаяся система дискретных (членораздельных) звуковых знаков, служащая для целей коммуникации и способная выразить всю совокупность знаний и представлений человека о мире
- в) орган человека, участвующий в образовании звуков речи и тем самым в словесном воспроизведении мыслей
 - г) способ словесного выражения, свойственный кому-, чему-либо
 - д) средство бессловесного общения

ИДК пк-3.2. Использует различные свойства лексических единиц и варианты их употребления; определяет суперсегментные единицы во фразе и в целом тексте; характеризует лексические единицы в конкретном высказывании. 2. Функциями языка являются

- а) фатическая
- б) коммуникативная
- в) эмпатическая
- г) гедонистическая
- д) волюнтативная

ИДК пк-3.1. Устанавливает взаимосвязи языковых уровней (фонетического, лексического, словообразовательного, грамматического) и интеграции языковых уровней в тексте. 3. Коммуникация как объект языкознания — это

- а) системы и процессы, используемые для общения или для передачи информации
- б) письмо или телефонный звонок; формальное использование
- в) различные методы передачи информации между людьми, особенно официальные системы почта, радио, телефон и т. д.
- г) специфическая форма взаимодействия людей в процессе их познавательнотрудовой деятельности
- д) способы, с помощью которых люди строят отношения друг с другом и понимают чувства друг друга

ИДК пк-3,2. Использует различные свойства лексических единиц и варианты их употребления; определяет суперсегментные единицы во фразе и в целом тексте; характеризует лексические единицы в конкретном высказывании. 4. Верным является суждение, что адекватное взаимопонимание двух участников коммуникативного акта, принадлежащих к разным национальным культурам, – это

- а) межкультурная компетенция
- б) межкультурная актуализация
- в) межкультурная реализация
- г) межкультурная коммуникация
- д) межкультурная информация

ИДК пк-3.1. Устанавливает взаимосвязи языковых уровней (фонетического, лексического, словообразовательного, грамматического) и интеграции языковых уровней в тексте. 5. Культура как объект лингвокультурологии - это

- а) уровень, степень развития какой-либо отрасли хозяйственной или умственной деятельности
- б) образ жизни, особенно общие обычаи и верования определенной группы людей в определенное время
- в) совокупность результатов деятельности человеческого общества в производственной, общественной и духовной жизни
 - г) просвещённость, образованность, начитанность
 - д) наличие условий жизни, соответствующих потребностям просвещенного человека

ИДКПК-3.3. определяет связи лексических единиц и фразеологизмов в языковой системе; объясняет причины и сущность модификации значения лексических единиц; определяет приемы и методы лексического анализа и правки текста. 6. Коммуникативным намерением могут являться

- а) обмен информацией
- б) самоутверждение
- в) пикировка
- г) молчание
- д) ссора

ИДК пк-3.1. Устанавливает взаимосвязи языковых уровней (фонетического, лексического, словообразовательного, грамматического) и интеграции языковых уровней в тексте. **7.** Термин «информация» наиболее полно трактуется под пунктами

- а) сообщение о положении дел где-либо, о каких-либо событиях
- б) сведения об окружающем мире и протекающих в нём процессах
- в) осведомление
- г) передача какого-либо известия
- д) совокупность вербально и невербально зафиксированных сведений

ИДКПК-3.3. определяет связи лексических единиц и фразеологизмов в языковой системе; объясняет причины и сущность модификации значения лексических единиц; определяет приемы и методы лексического анализа и правки текста. 8. Конституционное право «свобода слова» <u>НЕ</u> позволяет

- а) призывать к совершению преступлений
- б) посягать на общественную мораль и нравственность
- в) проповедовать национальную исключительность
- г) распространять ложную информацию
- д) критиковать законную государственную власть

ИДК пк-3.2. Использует различные свойства лексических единиц и варианты их употребления; определяет суперсегментные единицы во фразе и в целом тексте; характеризует лексические единицы в конкретном высказывании. 9. Деятельностный подход к речевому воздействию проявляется в том, что

- а) не учитываются экстралингвистические факторы
- б) рассматривается этимология слов и выражений
- в) не учитываются мотивы и намерения говорящих
- г) речь оценивается сточки зрения достижения говорящими коммуникативной цели

ИДК пк-3.2. Использует различные свойства лексических единиц и варианты их употребления; определяет суперсегментные единицы во фразе и в целом тексте; характеризует лексические единицы в конкретном высказывании. 10. «Власть языка» означает, что

- а) в речи всегда реализуются чьи-либо интересы, чья-то точка зрения
- б) при помощи языка все люди одинаково отражают действительность
- в) человек не может точно выразить то, что хочет сказать
- г) язык не зависит от носителей языка

ИДК пк-3.2. Использует различные свойства лексических единиц и варианты их употребления; определяет суперсегментные единицы во фразе и в целом тексте; характеризует лексические единицы в конкретном высказывании. 11. Речевое воздействие осуществляется

- а) только в рекламе, политике и пропаганде
- б) только в ораторской речи
- в) в ситуациях публичного и межличностного общения при необходимости коголибо убедить в чём-либо
 - г) в любом речевом акте

ИДК пк-3.2. Использует различные свойства лексических единиц и варианты их употребления; определяет суперсегментные единицы во фразе и в целом тексте; характеризует лексические единицы в конкретном высказывании. 12. Смыслы, которые не выражены словесно

- а) имплицитные
- б) вербализованные
- в) эксплицитные
- г) когнитивные

ИДК пк-3,2. Использует различные свойства лексических единиц и варианты их употребления; определяет суперсегментные единицы во фразе и в целом тексте; характеризует лексические единицы в конкретном высказывании. 13. Не выраженные словесно логические предпосылки высказывания называются

- а) намёками
- б) пресуппозициями
- в) суждениями
- г) следствиями

ИДК пк-3.2. Использует различные свойства лексических единиц и варианты их употребления; определяет суперсегментные единицы во фразе и в целом тексте; характеризует лексические единицы в конкретном высказывании. 14. Какой приём лежит в основе речевого воздействия в высказывании: «Люди устали от реформ. Давайте будем называть это изменениями к лучшему»

- а) манипуляция с уровнем абстракции
- б) использование омонимии
- в) стилистический контраст
- г) актуализация грамматического значения

ИДКПК-3.3. определяет связи лексических единиц и фразеологизмов в языковой системе; объясняет причины и сущность модификации значения лексических единиц; определяет приемы и методы лексического анализа и правки текста.

15. Постулатами Грайса являются

- а) информативность
- б) выразительность
- в) истинность
- г) релевантность
- д) ясность

ИДК пк-3.2. Использует различные свойства лексических единиц и варианты их употребления; определяет суперсегментные единицы во фразе и в целом тексте; характеризует лексические единицы в конкретном высказывании. 16. Наиболее эффективные средства убеждения слушателей

- а) веские аргументы
- б) ссылки на литературные произведения
- в) использование пословиц и поговорок
- г) научные данные
- д) применение невербальных средств общения

ИДКПК-3.3. определяет связи лексических единиц и фразеологизмов в языковой системе; объясняет причины и сущность модификации значения лексических единиц; определяет приемы и методы лексического анализа и правки текста.

17. Риторический канон – это

- а) учение о стилях речи
- б) учение о речевом этикете
- в) учение о построении речи
- г) учение о ведении спора
- д) учение об истолковании текстов

ИДК ПК-3,3. определяет связи лексических единиц и фразеологизмов в языковой системе; объясняет причины и сущность модификации значения лексических единиц; определяет приемы и методы лексического анализа и правки текста.

18. Этапы риторического канона располагаются в следующей последовательности

- а) элокуция (выражение)
- б) инвенция (изобретение)
- в) меморио (запоминание)
- г) акцио гипокризис (произнесение)
- д) диспозиция (расположение)

ИДК пк-3.1. Устанавливает взаимосвязи языковых уровней (фонетического, лексического, словообразовательного, грамматического) и интеграции языковых уровней в тексте. 19. Соотнесите термин с соответствующей ему трактовкой

- 1. текст а) вид психологического воздействия, искусное исполнение которого ведет к скрытому возбуждению у другого человека намерений, не совпадающих с его актуально существующими желаниям
- 2. реклама б) искусство и наука достижения гармонии посредством взаимопонимания, основанного на правде и полной ин-
- формированности («публичные отношения»)
 3. манипуляция в) широкое оповещение о чем-л. потребителей, г
 - манипуляция в) широкое оповещение о чем-л. потребителей, покупателей, зрителей и т. п. с целью привлечения их внимания; а также распространение сведений о ком-л., чем-л. с целью создания известности, популярности
- 4. связь с общественностью
- г) основная коммуникативная единица, которой человек пользуется в процессе речевой деятельности, как правило обладающая единством темы и замысла, относительной законченностью, связностью, цельностью, внутренней структурой синтаксической (на уровне сложного синтаксического целого и предложения), композиционной и логической, определенной целенаправленной и прагматической установкой

ИДКПК-3.3. определяет связи лексических единиц и фразеологизмов в языковой системе; объясняет причины и сущность модификации значения лексических единиц; определяет приемы и методы лексического анализа и правки текста.

20. Соотнесите тип организации инфопотока с целью коммуникативного действия

- 1. PR
- а) выбор конкретного действия
- 2. пропаганда
- б) позитивное отношение к субъекту
- 3. реклама
- в) надлежащее видение социальной реальности

ИДКПК-3.3. определяет связи лексических единиц и фразеологизмов в языковой системе; объясняет причины и сущность модификации значения лексических единиц; определяет приемы и методы лексического анализа и правки текста.

21. Соотнесите тип организации инфопотока с его основной функцией

1. PR

а) популяризация и сигнификация товара

2. пропаганда б) мобили

б) мобилизация и активизация сознания

3. реклама

в) изучение общественного мнения и его формирование

ИДК пк-3.1. Устанавливает взаимосвязи языковых уровней (фонетического, лексического, словообразовательного, грамматического) и интеграции языковых уровней в тексте. 22. Соотнесите понятие с противоположным ему

1 манипуляция

а) стереотип

2. диалог

б) подчинение

3. творчество

в) монолог

4. коммуникативный провал

ь) монолог

5. кооперация

г) актуализация д) коммуникативный успех

ИДК пк-3.1. Устанавливает взаимосвязи языковых уровней (фонетического, лексического, словообразовательного, грамматического) и интеграции языковых уровней в тексте. 23. Восстановите иерархию лексикосемантических вариантов лексемы «слово»

- а) публичное выступление, устное официальное заявление
- б) высказывание, словесное выражение мысли, чувства
- в) единица речи, представляющая собой звуковое выражение понятия о предмете или явлении объективного мира
 - г) обещание
 - д) литературный текст, на который написана музыка

ИДК пк-3.1. Устанавливает взаимосвязи языковых уровней (фонетического, лексического, словообразовательного, грамматического) и интеграции языковых уровней в тексте. 24. Восстановите известную цитату Николая Степановича Гумилёва

- а) разрушали
- б) солнце
- в) словом
- г) останавливали
- д) города

ИДК пк-3.1. Устанавливает взаимосвязи языковых уровней (фонетического, лексического, словообразовательного, грамматического) и интеграции языковых уровней в тексте. 25. Воспроизведите известное высказывание Максима Горького

- а) одежда
- б) слово
- в) фактов
- г) всех
- д) мыслей

Ключ к тесту текущего контроля

1	б	14	Γ
2	абд	15	авгд
3	Γ	16	аг
4	Γ	17	В
5	В	18	бдавг
6	абвд	19	1г 2в 3а 4б
7	абд	20	1в 2а 3б
8	абв	21	1в 2б 3а
9	Γ	22	1г 2в 3а 4д 5б
10	a	23	вбгад
11	В	24	бгввад
12	a	25	багвгд
13	б		

Примерные учебные индивидуальные задания.

ИДК пк-3.2. Использует различные свойства лексических единиц и варианты их употребления; определяет суперсегментные единицы во фразе и в целом тексте; характеризует лексические единицы в конкретном высказывании. Задание 1. Определите, какие мотивы и потребности эксплуатируются в рекламе товаров:

- 1) Приходите! Вы удивитесь низким ценам и качеству! (Газетная реклама супермаркета).
 - 2) «Затейница». Готовьте с выдумкой (макароны).
 - 3) Родные скажут спасибо (растительное масло «Милора»)
 - 4) Чай «Ахмад» секрет хорошего настроения.
 - 5) Пепси: открывай, живи, твори!
 - 6) Шустовъ. Возрождение традиций (коньяк).
 - 7) Бар «Зажигалка». Мы действительно зажигаем.

ИДК пк-3.2. Использует различные свойства лексических единиц и варианты их употребления; определяет суперсегментные единицы во фразе и в целом тексте; характеризует лексические единицы в конкретном высказывании. Задание 2. Подготовьте письма 1) спонсорам с предложением оказать финансовую помощь студентам для поездки на научную конференцию; 2) отказ в этой помощи.

ИДК пк-3.2. Использует различные свойства лексических единиц и варианты их употребления; определяет суперсегментные единицы во фразе и в целом тексте; характеризует лексические единицы в конкретном высказывании. Задание 3. Приведите примеры коммуникативных неудач из СМИ и/или собственного опыта. Проанализируйте причины коммуникативного провала.

Примерный образец заданий.

ИДК_{ПК}-3,3. определяет связи лексических единиц и фразеологизмов в языковой системе; объясняет причины и сущность модификации значения лексических единиц; определяет приемы и методы лексического анализа и правки текста. Задание 4. Какой приём лежит в основе речевого воздействия в высказывании: «Сто миллионов человек не могут ошибаться» (реклама «РИДЕРЗ ДАЙДЖЕСТ»).

ИДК пк-3.2. Использует различные свойства лексических единиц и варианты их употребления; определяет суперсегментные единицы во фразе и в целом тексте; характеризует лексические единицы в конкретном высказывании. Задание 5. Найдите пресуппозиции в рекламных текстах:

- 1. Вольво автомобиль, который может вернуть вам доверие к машинам.
- 2. Фотоаппараты Коника. Пора привыкать к хорошему.
- 3. Ваш любимый «Активия» стал ещё вкуснее.

ИДК пк-3.1. Устанавливает взаимосвязи языковых уровней (фонетического, лексического, словообразовательного, грамматического) и интеграции языковых уровней в тексте. Задание 6. Проанализируйте рекламный текст с точки зрения использования языковых средств для внедрения необходимой кондитерскому объединению «Россия» информации в сознание потенциальных потребителей:

Не секрет, что истинные ценители предпочитают горький шоколад. Не секрет, что настоящий горький шоколад получается только из элитных сортов какао-бобов. Секрет в том, чтобы придать горькому шоколаду изысканно мягкий вкус. Мы знаем этот секрет и воплотили его в неповторимом вкусе шоколада «Золотая марка».

ИДКПК-3.3. определяет связи лексических единиц и фразеологизмов в языковой системе; объясняет причины и сущность модификации значения лексических единиц; определяет приемы и методы лексического анализа и правки текста. Задание 7. Определите, какие наименования могут соответствовать реалиям, обозначенным словами и выражениями: бойфренд, нецелевое использование бюджетных средств, социальное пособие, городской автомобиль. Дополните список собственными примерами.

ИДК пк-3.1. Устанавливает взаимосвязи языковых уровней (фонетического, лексического, словообразовательного, грамматического) и интеграции языковых уровней в тексте. Задание 8. Определите, какие системные отношения лексических единиц используются в рекламных текстах:

Обставился сам – обставь соседей!

Мы обуем всех.

Храните деньги в банке. Не стеклянной.

У нас есть для вас масса сувениров по неумеренно умеренным ценам!

ИДК пк-3.1. Устанавливает взаимосвязи языковых уровней (фонетического, лексического, словообразовательного, грамматического) и интеграции языковых уровней в тексте. Задание 9. Придумайте определения, которые можно использовать при рекламе малокалорийного печенья, конфет, мороженого, чая, кофе.

ИДКпк-3.3. определяет связи лексических единиц и фразеологизмов в языковой системе; объясняет причины и сущность модификации значения лексических единиц; определяет приемы и методы лексического анализа и правки текста. Задание 10. Создайте рекламный текст, используя средства выразительности.

Перечень основных понятий и определений

Коммуникация, речевое воздействие, регулятивная функция языка, интердикция, суггестия, контрсуггестия, персуазивность, инфопоток, реклама, пропаганда, лингвоэкология, лингвоэкологическое нарушение, ноосфера, логосфера, языковая картина мира, коммуникация, принцип кооперации общения, постулаты коммуникации, постулат информативности, постулат истинности, постулат релевантности, постулат ясности выражения, импликатура, суггестивная функция слова, пирамида А. Маслоу, языковое манипулирование, манипуляция сознанием, актуализация, стратагема, деманипуляция, моделирующая функция языковых средств, риторический канон, инвенция, диспозиция, элокуция, мемориа, акцио.

8.2. Оценочные материалы для промежуточной аттестации (в форме экзамена или зачета).

Вопросы к экзамену

- 1. Коммуникация как типично человеческое взаимодействие.
- 2. Лингвоэкологический подход к проблеме речевого воздействия.
- 3. Возникновение коммуникативно-нформационной функции речи (концепция Б. Ф. Поршнева).
 - 4. Корректная коммуникация. Универсальные постулаты коммуникации.
 - 5. Некорректная коммуникация как лингвоэкологическое нарушение.
 - 6. Речевое воздействие в узком смысле и его предпосылки.
 - 7. Основные жизненные сферы речевого воздействия.
 - 8. Реклама и методы рекламного воздействия.
 - 9. Речевые манипулятивные техники в рекламе.
 - 10. Пропаганда и наиболее эффективные приёмы пропагандистского воздействия.
- 11. Прямое принуждение, манипуляция человеческим сознанием, актуализация три типа человеческих отношений и речевого воздействия.
- 12. Манипуляция как скрытое духовное воздействие на человека. Признаки скрытой манипуляции.
- 13. Объекты манипуляции. Пирамида Абрахама Маслоу "Система потребностей человека.
 - 14. Типы манипулятора. Наиболее распространённые приёмы манипуляторов.
- 15. Исторически сложившиеся психологические приемы манипуляции. Феномен восточной культуры (стратагемы Сунь Цзы).
- 16. Исторически сложившиеся психологические приемы манипуляции. Феномен западной культуры (стратагемы Бальтасара Грасиана и этика Николо Макиавелли).
 - 17. Типы актуализатора. Наиболее эффективные приёмы актуализации.
 - 18. Кодекс актуализатора.
 - 19. Актуализационные формы общения.
 - 20. Приемы деманипуляции.

- 21. Язык как сложное устройство для освоения безгранично разнообразной реальности человеческим сознанием.
- 22. Множественность прочтения ситуации объективное следствие языкового устройства.
 - 23. Понятие о языковом манипулировании.
 - 24. Моделирующая функция языковых средств.
 - 25. Стереотипы, их устойчивость и назначение.
 - 26. Метафоры как художественно выраженные стереотипы.
- 27. Полисемия как инструмент создания эффекта множественности прочтения контекста, формирования скрытого смысла.
- 28. Омонимия как инструмент создания эффекта множественности прочтения контекста, формирования скрытого смысла.
- 29. Эвфемизмы и их назначение. Смещённые оценочные шкалы при эвфемизации.
 - 30. Подмена имени и предмета. Ложное имя: защитное и порочащее.
- 31. Неоправданная замена собственно русских слов иностранными как истребление устоявшихся коннотаций слов с разветвленными словообразовательными гнездами.
 - 32. Использование специфического жаргона.
 - 33. Эксплуатация эмоциональней составляющей слов.
- 34. Назначение особого подбора лексики создание выхолощенного языкапризрака и/или актуализация пейоративного эмоционально-экспрессивного ореола слов.
 - 35. Пресуппозиция семантическая и прагматическая, её назначение.
- 36. Важнейшие синтаксические средства (порядок слов, взаимозамена активных и пассивных конструкций, номинативные предложения и др.) и их назначение переакцентировка смысла.
 - 37. Языковая деманипуляция как воссоздание реального контекста сообщения.
 - 38. Лингвокреативное мышление и его специфика.
 - 39. Основные факторы креативности языкового мышления.
- 40. Языковая игра как форма лингвокреативного мышления, её эффективность при деманипуляции.

Критерии оценивания ответа при итоговом собеседовании (на экзамене)

При оценивании ответа студента необходимо учитывать следующие критерии:

- 1) правильность ответа, формулировок терминов;
- 2) его полноту;
- 3) степень осознанности изученного;
- 4) последовательность изложения материала;
- 5) соблюдение языковых норм, грамотное освещение материала.

Оценки «отпично» заслуживает студент, обнаруживающий всестороннее, систематическое и глубокое знание материала дисциплины, умение свободно выполнять задания, предусмотренные программой (постигший в полной мере основы корректной коммуникации), усвоивший основную литературу и знакомый с дополнительной литературой, рекомендованной программой, а также способный увидеть взаимосвязь основных понятий дисциплины и их значение для приобретаемой профессии, проявивший творческие способности в понимании, изложении и использовании учебно-программного материала.

Оценки «хорошо» заслуживает студент, обнаруживший полное знание учебного материала, успешно выполняющий предусмотренные в программе задания (постигший в бо́льшей степени основы корректной коммуникации), усвоивший основную литературу, рекомендованную в программе, а также показавший систематический характер знаний по дисциплине и способным к их самостоятельному пополнению и обновлению в ходе дальнейшей учебной работы и профессиональной деятельности.

Оценки «удовлетворительно» заслуживает студент, обнаруживший знание основного учебного материала в объёме, необходимом для дальнейшей учёбы и предстоящей работы по профессии, справляющийся с выполнением заданий, предусмотренных программой, знакомый с основной литературой, рекомендованной программой, а также допустивший погрешности в ответе на зачёте и при выполнении зачётных заданий (постигший не всеми основами корректной коммуникации), но обладающий необходимыми знаниями для их устранения под руководством преподавателя.

Оценки «неудовлетворительно» заслуживает студент, обнаруживший незнание основного учебного материала в объёме, необходимом для дальнейшей учёбы и предстоящей работы по профессии, не справляющийся с выполнением заданий, предусмотренных программой, не знакомый с основной литературой, рекомендованной программой, а также допустивший погрешности в ответе на зачёте и при выполнении зачётных заданий (отчасти постигший основы корректной коммуникации), не обладающий необходимыми знаниями для их устранения под руководством преподавателя.

Документ составлен в соответствии с требованиями ФГОС по направлению 44.03.05 Педагогическое образование (с двумя профилями подготовки), утвержденного приказом Минобрнауки РФ № 125 от 22 февраля 2018 г.

Разработчик: доцент Л. Н. Роженцова

Настоящая программа не может быть воспроизведена ни в какой форме без предварительного письменного разрешения кафедры-разработчика программы.